

Universidad Internacional de las Américas  
Facultad de Ciencias Sociales  
Escuela de Relaciones Internacionales

“La evolución económica de la República de Irlanda, desde el ingreso a la Unión Europea, aunado a la adopción del modelo económico liberal. (1992-2000)”

Sustentante  
Sebastián Trejos Zamora

17 de Julio del 2017  
San José, Costa Rica

## CONTENIDO DE GRAFICOS

### Capítulo I

Gráfico 1.1.....	18
------------------	----

### Capítulo II

Gráfico 1.2.....	39
Gráfico 1.3.....	41
Gráfico 1.4.....	42

### Capítulo III

Gráfico 1.5.....	49
Gráfico 1.6.....	54
Gráfico 1.7.....	55
Gráfico 1.8.....	58
Gráfico 1.9.....	60
Gráfico 2.1.....	63
Gráfico 2.2.....	64

### Capítulo IV

Gráfico 2.3.....	70
Gráfico 2.4.....	71
Gráfico 2.5.....	75
Gráfico 2.6.....	76
Gráfico 2.7.....	79
Gráfico 2.8.....	80
Gráfico 2.9.....	81

## RESUMEN EJECUTIVO

El objetivo de la presente investigación es demostrar el desarrollo y crecimiento económico de la República de Irlanda durante la última década del siglo XX, que le permitió alcanzar índices de un país desarrollado, al punto de ser comparado con grandes potencias europeas como Inglaterra, Suiza y Alemania, en cuanto a indicadores se refiere.

Lo llamativo del crecimiento y desarrollo experimentado por Irlanda, a diferencia de otros estados que alcanzaron llegar a la categoría de países desarrollados, fue con la rapidez con lo que lo lograron, en un periodo de 10 años, este pequeño país europeo experimentaba tasas de crecimiento bastante altas, con un promedio de un 9%, lo que le permitió ganarse el seudónimo de “Tigre Celta”.

El gobierno irlandés comprendió la necesidad de estabilizar la economía del país, después de sufrir, terribles consecuencias con las crisis económicas de 1929, y los shocks petroleros de 1973 y 1979, dejaron en una situación precaria las finanzas nacionales, los jefes tuvieron que tomar medidas de supervivencia.

Hay cuatro bastiones que permitieron el desarrollo de Irlanda, los cuales, si hubiera trabajado por separado o se hubieran implementado en distintas épocas, probablemente no estaríamos analizando al “Tigre Celta”; las reformas educativas, el modelo de liberalización económica, el Acuerdo Social y el ingreso a la Unión Europea.

La desarrollo de mano de obra altamente calificada, con un énfasis en la preparación de ingenieros, científicos, y desarrolladores tecnológicos, sumado a la disminución paulatina de los aranceles y los impuestos, permitió la llegada de Inversión Extranjera Directa (IED). Parte del crecimiento de Irlanda se debe a la aplicación correcta de medidas políticas a nivel nacional, que aunado con la coyuntura internacional como el surgimiento de la Unión Europea, le sirvió de impulso para poder alcanzar tan ansiada meta.

## 1 Capítulo I – ELEMENTOS HISTÓRICOS, EMPÍRICOS Y METODOLÓGICOS.

---

1.1 Justificación

1.2 Planteamiento del Problema

1.3 Objetivos

1.4 Perspectiva Teórica

1.5 Estrategia Metodológica

1.5.1 Plan General

1.5.2 Operacionalización

## 2 Capítulo II – GESTACIÓN DEL DENOMINADO “TIGRE CELTA” O LOS COMIENZOS COMO PAÍS INDEPENDIENTE DE LA REPÚBLICA DE IRLANDA

---

2.1 Independencia del Reino Unido

2.2 Transición de economía agrícola al modelo económico Keynesiano

2.2.1 Definición del modelo económico Keynesiano y su importancia para el surgimiento de Irlanda

2.2.2 Crisis económica de 1929

2.2.3 Procedimiento para determinar la transición económica

2.3 El déficit poblacional de la República de Irlanda

2.3.1 Causas del déficit e impacto en la economía

2.4 Comienzos de las políticas de liberalización económica

2.4.1 Implicaciones de una apertura económica

### 3 Capítulo III- ANÁLISIS DE LAS CAUSAS Y CONSECUENCIAS DE LAS CRISIS DE LA REPÚBLICA DE IRLANDA

---

#### 3.1 Implicaciones de las crisis del petróleo de 1973 y 1979

##### 3.1.1 Comienzos de la crisis y su resultado para la economía irlandesa

##### 3.1.2 Final de las políticas de liberalización económica

##### 3.1.3 Regreso del modelo económico keynesiano

#### 3.2 Adhesión a la Comunidad Económica Europea

##### 3.2.1 Tratado de Roma 1957

##### 3.2.1.1 Implicaciones económicas y sociales para la República de Irlanda

#### 3.3 Superávit migratorio y poblacional

#### 3.4 Importancia del Consenso Nacional Irlandés (CNI)

##### 3.4.1 Trascendencias de la resolución y definición de consenso

### 4 Capítulo IV: ASCENSO ECONÓMICO, SOCIAL Y POLÍTICO DE LA REPÚBLICA DE IRLANDA A PARTIR DE SU INGRESO A LA UNION EUROPEA.

---

#### 4.1 Adhesión a la Unión Europea.

##### 4.1.1 Implicaciones económicas y sociales

##### 4.1.2 Tratado de Maastricht 1992

#### 4.2 Implementación de un modelo económico liberal

##### 4.2.1 Definición de un modelo económico liberal

##### 4.2.2 Principales pilares de una liberalización económica

##### 4.2.3 Ventajas y desventajas de una apertura económica total

#### 4.3 Aportaciones de capital para salvar a Irlanda de su crisis económica

#### 4.4 Situación Actual

##### 4.4.1 Análisis de la actualidad económica y social de la República de Irlanda.

## Introducción

La evolución económica de la República de Irlanda ha marcado unos puntos de inflexión en temas políticos nacionales como internacionales, igualmente temas económicos y comerciales, pasando de un modelo económico llamado el keynesiano a un modelo de liberación económica. Las autoridades irlandesas dieron un giro de 360 grados al acoger un programa que dinamizara la economía, Irlanda pasó de ser el tercer país más pobre de toda Europa a ser actualmente la economía con mayor crecimiento económico, esto le permitió ganar el seudónimo de *“Tigre Celta”*, esto por emular el rápido crecimiento expuesto por los países asiáticos denominados *“Tigres Asiáticos”*.

Con la caída de la antigua Unión Soviética (1989) el bloque económico socialista entra en una etapa de estancamiento y surge el capitalismo o el liberalismo como único sistema económico a finales del siglo XIX y principios del siglo XX. Permitiéndole a los Estados Unidos imponer su filosofía económica y política en el mundo, filosofía que consistía en una reducción del gasto público, recortes en impuestos y una absoluta apertura comercial. Posteriormente con el surgimiento de la Unión Europea en 1993, y con regulaciones comerciales y económicas capitalistas vendrían a cambiar todo el panorama europeo.

Pero para haber una evolución tuvo que existir un antes y un después, en el caso de Irlanda es la crisis y la expansión económica. La crisis generada por el modelo keynesiano 1973-1987. Todo comenzó con la primera crisis del petróleo (1973) cuando la inflación se subió estrepitosamente al igual que las tasas de desempleo, el gobierno opto por reactivar su economía mediante un incremento del gasto público, por medio de aumento de sueldos, contratación de más personal público para reducir el desempleo y grandes proyectos de infraestructura incrementaron la deuda pública de un 10% a un 17% de una manera vertiginosa.

Ante la inminente crisis era necesario un cambio radical, momento en el cual ocurrió el afamado Consenso Irlandés, políticas que fueron impuestas por el Fondo Monetario Internacional y los Estados Unidos de América. Medidas que fueron tomadas con urgencia y sin necesidad de pensar en ideologías; con el fracaso en el aumento de los

impuestos y sin poder incrementar las tasas de inflación, la única solución que tenía sobre la mesa el gobierno irlandés era el recorte al gasto público. Es aquí donde la República de Irlanda opta por el modelo económico liberal, modelo que lo sacaría de la crisis a principios de la década de 1990, todo esto a la reducción de la carga impositiva, del gasto gubernamental y una apertura económica total le permitieron crecer un 4% en su Producto Nacional Bruto (PNB) para 1989.

La evolución del “*Tigre Celta*” no fue solamente gracias a políticas bien implementadas, también fue a los subsidios que provenían de organismos como la Unión Europea. Empíricamente prácticamente, dieron un respiro, mientras la economía era ajustada. Cabe resaltar, que dichos subsidios son otorgador a países como Grecia, España y Portugal, en la actualidad, los cuales pasan por la misma situación de Irlanda entre 1973-1987; es necesario hacer una introspección de los aciertos realizados por el “*Tigre Celta*” para que estos casos se puedan repetir.

Podemos concluir que el perfeccionamiento económico de Irlanda se debió a cuatro principales factores; 1. La implementación del Acuerdo Social o Consenso Nacional, con los sectores productivos 2. El correcto funcionamiento de las políticas impuestas 3. El cambio del modelo keynesiano al modelo de liberalización económica; y finalmente 4. Su adhesión a la Unión Europea.

Estos cuatro factores le permitieron a la República de Irlanda pasar de tercer país con el PIB per cápita más bajo de toda Europa a ser el denominado “*Tigre Celta*” por su gran auge económico, el cual puede ser emulado en cualquier crisis económica alrededor del mundo.

## **Capítulo I – Elementos históricos, teóricos y metodológicos de la evolución económica de la República de Irlanda desde su adhesión a la Comunidad Económica Europea y su implementación de las políticas de un modelo de liberalización económica.**

### **Justificación**

La evolución económica de la República de Irlanda se puede dividir en varias etapas, su economía durante el modelo keynesiano, la crisis económica de 1973 a 1983, y finalmente migración hacia un modelo de liberalización económica, convirtiendo a este pequeño estado europeo en una potencia económica regional en la actualidad, al punto de llegar a ser denominado “Tigre Celta” por su rápido crecimiento, sumado al surgimiento de un nuevo orden mundial le permitió a los irlandeses tomar ventaja y fortalecer sus políticas en pro de la globalización.

Lo interesante de la evolución económica irlandesa es el rápido crecimiento que han presentado, desde que salieron de la crisis en 1983 en cuestión de cinco años ya habían logrado reducir la deuda pública en un 25% y al mismo tiempo lograron un crecimiento económico de entre un 5% - 7% por año hasta 1987, gracias a un consenso nacional que les permitió salir adelante de una precaria situación.

Es importante recalcar que el “milagro irlandés” como algunos expertos lo llaman, por su rápido crecimiento, puede ser emulado en cualquier país del mundo que cumpla con las características adecuadas, como un gobierno comprometido al cambio, sin importar la ideología ni los clientelismos, ya que dentro del rescate se confabulan elementos principalmente endógenos y de los mismos modos exógenos.

Inclusive se compara en gran medida con Costa Rica, ya que la situación actual del país centroamericano es bastante similar, a los problemas que afrontaba Irlanda durante el siglo XIX, problemas en infraestructura pública, aparato estatal inestable e insostenible, y con déficit fiscal superior al 40% de la PIB.

Lo cual llega a visualizar que es posible el pensamiento de un plan país, para lograr el surgimiento de nuevas políticas que den pie al crecimiento económico, no solo de Costa Rica, sino también de varios países de la región, que poseen mano de obra y recursos naturales necesarios para dinamizar la economía.

## Objetivos

### Objetivo General

- Analizar el proceso de la evolución económica de la República de Irlanda, con su adopción del modelo de liberalización económica en conjunto con la adhesión a la Unión Europea en 1992, y sus consecuencias tanto negativas como positivas en el ámbito político, social, y económico.

### Objetivo Especifico

- Determinar los factores que contribuyeron en la gestación del “Tigre Celta” a partir de la adopción del modelo económico keynesiano.
- Interpretar las causas y las consecuencias de la crisis económica de 1973 con el comienzo del establecimiento del modelo de liberalización económica.
- Identificar cual es la razón del rápido crecimiento económico de la República de Irlanda, y sus aspectos positivos como negativos en la actualidad.

## Planteamiento del Problema

La evolución económica de la República de Irlanda durante 1987 hasta el año 2000 representa el coronamiento de años de reformas sociales, económicas y políticas internas, ante la extenuación del modelo económico keynesiano, los irlandeses tuvieron que buscar la manera de emerger su país, esto porque en Europa se comenzaba a visualizar los primeros pasos de lo que a futuro se le conocería como la Unión Europea.

La ilusión, justamente, de los irlandeses era tener un país con una económica competitiva y estable, para llegar a tan ansiada meta, era necesario un consenso irlandés que les permitiera tomar acciones como país y no como una sola persona o un solo partido político, solo así el esta pequeña nación europea podría resurgir en un mundo que empezaba a entender la globalización.

Lo inconcebible es que los irlandeses, lo habían logrado, en cuestión de dos décadas su economía creció exponencialmente, al punto de llegar a ser el país de mayor rápido crecimiento en Europa, por ejemplo, se estima que el Producto Interno Bruto<sup>1</sup> (PIB) de la República de Irlanda se incrementó un 5% por año, entre 1990 y 1995.

*“El hecho es que Irlanda no se ha estado recuperando durante los últimos 30 años; en realidad su recuperación la hizo en 13 años. Las altas tasas de crecimiento han continuado a partir de la convergencia con los estándares de vida de Europa. El modelo de crecimiento neoclásico no es la razón del éxito de Irlanda. Más bien, su rápido crecimiento ha sido impulsado por la libertad económica. Mientras Irlanda continúe implementado políticas que aumenten la libertad económica, es muy probable que el "milagro" irlandés continúe.” (Benjamin Powell, 2003, CATO Institute)*

---

<sup>1</sup> Producto Interno Bruto: es el total de bienes y servicios producidos en un país durante un periodo de tiempo determinado. Incluye la producción generada por nacionales residentes en el país y extranjeros residentes en el país, excluyendo la producción fuera del territorio nacional. (Banco de la República, 2013, <http://www.banrep.gov.co/es/contenidos/page/qu-producto-interno-bruto-pib>)

La transición hacia una liberalización económica le permitió a Irlanda, tomar la batuta en términos económicos en la región europea, posicionándola como una potencia con grandes estándares en políticas monetarias y políticas en Europa, esto gracias al giro de 360 grados en su economía. Con la caída del bloque comunista, los irlandeses tenían vía libre para comenzar sus nuevas políticas reestructuraciones y su gran relación con los Estados Unidos de América, le permitieron un gran apoyo.

Para poder conocer bien como su economía tomo este gran giro es importante, revisar años posteriores, donde la economía de Irlanda se ha caracterizado por ser eminentemente agrícola y con un bajo nivel de vida, siendo un país relativamente nuevo; ya que obtuvieron su completa independencia del Reino Unido en 1922.

*“A pesar de que la revolución industrial tuviera lugar hacía tiempo en el país vecino, no fue hasta la mitad de la década de los cincuenta cuando el sector industrial irlandés comenzó a expandirse llegando a tener un peso de 37% del PIB. En la primera mitad del siglo, la economía doméstica era pobre y poco competitiva, necesitaba ser impulsada por la importación de capital y experiencia extranjera. Es por ello que los gobiernos irlandeses desarrollaron posteriormente programas para atraer inversiones extranjeras cuyas consecuencias serían de gran importancia para el futuro de la economía irlandesa” (Pampillon, 1998, p3)*

Una economía enfocada en la producción de cerveza, licores, textiles y en la industria naviera como barcos y buques, trajeron consigo un periodo de crisis económica, esto por la inexperiencia del país en términos de gobernabilidad, problemas que se extendieron por gran parte del siglo XIX, ante los altos aranceles y una carga impositiva exorbitante aunado al intervencionismo por parte del gobierno, hicieron que la economía creciera en pasos menores y muy lentos, con respecto a Europa, en especial a países como Alemania, Francia, Italia y España.

Incluso durante la década de 1930, justamente después del estallido de la Gran Depresión de 1929 en Estados Unidos, Irlanda fue adoptando el modelo económico

keynesiano. El cual, expuesto por el economista británico John M. Keynes, explica como una economía puede ser sustentable durante un periodo de desempleo masivo, pero igualmente, sería bastante inestable si tiene un empleo pleno. Keynes explica como el gasto público puede incentivar y dinamizar una economía de una manera proporcional al gasto de la demanda global<sup>2</sup>.

Un concepto teórico económico, que para los irlandeses sonaría bastante interesante ya que para Keynes, una de las maneras de reactivar una economía es incrementando el gasto público, de esta manera se generaría empleo e indirectamente aumentaría el gasto en los bienes de consumo, por lo cual ayudaría generar un “crecimiento económico”. Es por eso que durante los años 30 el gobierno irlandés comenzaría a adoptar medidas altamente proteccionistas, que vendrían expuestas en un paquete:

- Elevados aranceles a la importación
- Se prohibiría la propiedad mayorista en la industria por parte de extranjeros.
- El establecimiento de empresas estatales en sectores de servicios como: electricidad, agua, bancos, puertos, entre otros.

Aunque la intención del gobierno es siempre la mejor, una economía con altos niveles de intervencionismo, tiene un límite. Según Martin (2008, p9) el tamaño del gobierno y su inversión en los servicios y la producción de bienes tiene un impacto directo y dañino en el crecimiento económico, ya que para las empresas extranjeras les resulta completamente complicado competir directamente contra un Estado, por ello es importante mantener bajos impuestos y aranceles, además de asegurar buenos rendimientos a las empresas extranjeras, esto con el fin de estimular la inversión.

Estas políticas duraron hasta principios de la década de los 50, donde la transformación de una economía agrícola no fue nada sencillo, una tardía industrialización hizo que el país europeo resintiera, en gran medida, la transición. Una economía con énfasis en servicios e industria comenzó con importantes cambios durante el lapso de 1950 a 1960,

---

<sup>2</sup> Demanda Global: Según Keynes, son los resultados macro y microeconómicos, tales como la reducción del gasto de consumo, inversión extranjera, gasto público y exportaciones. Por lo tanto el modelo keynesiano apoya una economía mixta, guiada por el sector privado pero operado principalmente por el Estado.

(Jahan, S; Papageorgiu, C; Mahmud A. (2004) consultado 28-02-2017: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/fandd/spa/2014/09/pdf/basics.pdf>

el país comenzó a incentivar la Inversión Extranjera Directa<sup>3</sup> (IED) y las exportaciones. Por un tiempo los irlandeses lograron un aumento del 3% del PIB, pero no era realmente por los efectos que esperaban las autoridades irlandesas, gracias a la movilización de la fuerza laboral (mujeres) y el incremento del sector público que generaba que disminuyera el desempleo, el crecimiento económico, para muchos no era algo real.

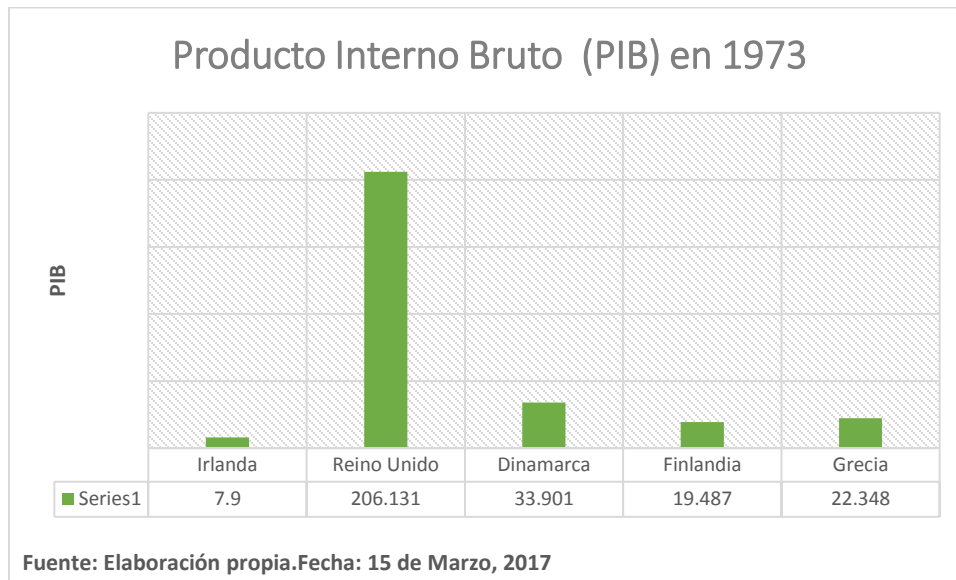
Ya para el lapso de 1960, el gobierno irlandés inicia las primeras etapas hacia una liberalización económica, esto por el agotamiento del modelo keynesiano, el que hacía que la nación europea creciera de manera paupérrima comparada sus vecinos europeos, por lo cual, irían lentamente cambiando estas políticas monetarias de una manera progresiva, pero no abandonarían el modelo keynesiano, sino hasta los primeros años de la década de 1980.

Para agilizar y estimular el crecimiento económico, Irlanda tuvo que recurrir a una liberalización económica, justamente a comienzos del decenio de los 70s, para el 1 de Enero de 1973, Irlanda junto a Dinamarca y el Reino Unido, adoptan y ratifican el Tratado de Roma de 1957, lo que hacía que los irlandeses dieran un gran paso hacia la política internacional

---

<sup>3</sup> Inversión Extranjera Directa: la Inversion Extranjera Directa hace referencia a los flujos internacionales de capital en lo que un inversor (normalmente una empresa) de un país crea o amplía una empresa en otro país (Gutiérrez, P. s.f. consultada 28-02-2017: <http://www.expansion.com/diccionario-economico/inversion-extranjera-directa.html>)

Gráfico 1.1



Como muestra el gráfico 1.1, a pesar de los esfuerzos del gobierno para hacer crecer la economía, al momento de la ratificación del Tratado de Roma, la República de Irlanda poseía el PIB más bajo, uno 7,9 mil millones de dólares en comparación de los 206,131 mil millones de dólares que tenía el Reino Unido para 1973.

De una manera concisa el Tratado de Roma de 1957, lo que estipulaba era la apertura de fronteras, un mercado común y la unión aduanera, por ende, llevaría a una reducción de impuestos y aranceles, un mejoramiento de la infraestructura nacional, como vías públicas, puertos, aeropuertos, mejoramiento en seguridad y bienestar social. Estos requisitos para poder firmar el Tratado de Roma le permitieron a Irlanda cambiar la base de política económica e incrementar paulatinamente el crecimiento económico de la nación.

Con la apertura del libre mercado europeo, el gobierno ya había logrado atraer a más de 350 empresas extranjeras, esto debido a la disminución de impuestos y aranceles, firma de los tratados de libre comercio con el Reino Unido y grandes beneficios para las empresas extranjeras.

Esto le permitió al estado explotar y crear alianzas con distintos mercados, con los que antes no comercializaba, siempre posicionando a los Estados Unidos y al Reino Unido como sus principales compradores, este ingreso le permitió generar un rápido aumento

en la industria primaria al encontrar grandes posibilidades de competencia y de expansión, además que la inversión extranjera continuo creciendo.

Irlanda vio cómo su época de bonanza se volvía efímera, a consecuencia de la segunda crisis del petróleo (1979), esto porque la economía era altamente dependiente de la importación de energías, como el petróleo. Un incremento en los precios produciría un desbalance en la economía nacional creando una crisis fiscal que azotaría duramente a los irlandeses.

Durante la crisis, el gobierno tuvo que tomar medidas desesperadas para evitar; aunque inevitable, caída de su economía, por ejemplo según Martin (2008), el estado vería como su PIB se reduciría casi 2% entre 1973 a 1983, esto llevó consigo:

- Altos niveles de endeudamiento, la deuda pasó de un 32% del Producto Nacional Bruto (PNB) a un 125% del PNB en cuestión de diez años.
- La inflación durante 1973 a 1982 llego a estar en 20.9%, siendo niveles exorbitantes.
- El costo en materia de importaciones de energías, como el petróleo, paso de un 2% del PIB a un 9% en 1980.
- El gasto público se detono en un ensayo de generar un aumento, pero la política fiscal expansiva no era sostenible.

Durante la crisis el gobierno se sumió en una de las políticas fiscales expansionistas menos exitosas, esto sirvió para que decidieran abandonar el modelo keynesiano expansionista hacia un modelo de liberalización económica, de una manera completa. Era la primera vez que la teoría económica de Keynes era contradicha, esto porque se generaría desempleo e inflación a nivel macroeconómico, propuesta que según Keynes era totalmente imposible, con el paso de los años sus teoría volvería a aparecer pero con menos fuerza.

El gobierno reaccionó durante la década de los 80s, un cambio en las políticas monetarias era indispensable, el nuevo gobierno de Fianna Fail en conjunto con el Partido Laborista, comprendieron la urgencia de un consenso que les permitiera tomar decisiones de manera conjunta y que beneficiaran a la economía del país. Fue así como

nació el “Consenso Irlandés”; la idea era tomar las medidas necesarias para la “supervivencia económica” sin importar la ideología del partido.

El modelo de liberalización económica consiste en liberar, valga la redundancia, la economía de una manera progresiva, por ejemplo, bajar los impuestos y los aranceles, en mayor medida, recortar los gastos del gobierno en servicios y las transferencias, privatización de empresas estatales, congelamiento de empleados públicos y beneficiar e incentivar la inversión extranjera directa.

A finales de 1987 el gobierno comenzó con los recortes de un 6% en salud, 7% en el presupuesto militar, 11% en vivienda y transporte, entre muchos otros. Se comenzó la reducción de más de 10.000 empleados públicos y la jubilación temprana, se redujeron los incrementos salariales en un 2,5% al mismo tiempo se redujeron los impuestos personales para compensar la baja de los aumentos salariales. Así comenzó el Programa para la Recuperación Nacional.

El gobierno logró uno de los mayores recortes presupuestarios en décadas, haciendo que la deuda cayera marcadamente, Irlanda pasó de una deuda pública<sup>4</sup> de un 125% a un 100% en cuestión de dos años. Estas iniciativas, el estado pudo combatir con los desbalances en las finanzas públicas, sin necesidad de generar pánico en los empresarios y en la población en general.

*“Una vez que Irlanda resolvió sus problemas fiscales, existía la posibilidad de que iniciara nuevamente su imparable política fiscal expansionista. La firma del Tratado de Maastricht en 1992 ayudó a que pareciera más creíble y permanente el compromiso de Irlanda de seguir políticas fiscales sanas. El tratado les exigía a sus miembros mantener déficit fiscal menor que el 3 por ciento del PIB, y fijar una meta del 60 por ciento en la relación deuda/PIB al inicio de la Unión Económica y Monetaria en 1999. Estas provisiones limitaron la capacidad de Irlanda de emitir deuda para expandir el gasto del gobierno.” (Powell, 2003, Vol 22)*

---

<sup>4</sup> Benjamin Powell (2003) Libertad económica y crecimiento: el Caso de Irlanda, El Cato Institute Vol 22

Irlanda ya podía de gozar de una estabilidad monetaria, sería el comienzo del denominado Tigre Celta, su gran crecimiento económico que rondaría entre el 4% al 7% desde 1987 hasta el 2000. Posteriormente los irlandeses verían como su país llegaría a tomar la batuta en Europa, en cuanto a crecimiento económico se refiere.

Desde el 2000 hasta la actualidad hay más de 1000 empresas de capital extranjero en Irlanda, las cuales han contribuido enormemente al desarrollo de la economía irlandesa la cual hoy en día ronda por el 70% del total de las exportaciones del país europeo. (Owen, sf, p195)

El surgimiento de países como Irlanda, fue gracias a las políticas económicas bien implementadas en su tiempo, con el modelo keynesiano y posteriormente con la liberalización económica, además del Consenso Nacional, como elementos endógenos; pero es igualmente importante su adhesión a la Unión Europea, en donde se destinaron millones de dólares para la restructuración del país, por lo cual han existido elementos exógenos que ayudaron al levantamiento del país europeo.

## **Perspectiva Teórica.**

**Pilar Fundamental:** Economía Internacional, para analizar todos los elementos tanto exógenos como endógenos que influyeron en la evolución económica irlandesa.

En el caso de la evolución económica de la República de Irlanda, durante el periodo de 1987 al 2000, el pilar general de la investigación se asocia a la economía internacional, esto porque, existieron muchos elementos exógenos y endógenos que influyeron para moldear la política económica irlandesa actual.

Por ejemplo Benjamin Powell (2008) explica que una de las causas del vertiginoso crecimiento de Irlanda radica en la liberación de su economía, permitiéndole la atracción de IED, como fuente principal de su crecimiento. El gobierno comprendió el rol esencial de los empresarios dentro de la economía.

La rápida atracción de empresas multinacionales produjo una serie de reformas educativas que le dieron a Irlanda una mano de obra calificada, es esencial recordar que la educación de la población siempre ha ido de la mano con el desarrollo de una nación, esto porque al migrar de un sistema económico a otro, normalmente es para generar un progreso, por lo cual requiere nuevos estándares educativos, para poder atraer a las grandes empresas.

La Inversión Extranjera Directa es un estandarte de la bonanza irlandesa, según datos de Owen McBreen (s.f) la creación de muchas empresas por subcontratación, siendo el sector farmacéutico y sanitario los primeros en iniciar, le siguieron los sectores de alimentación, electrónica y servicios financieros, en ese orden respectivamente, ayudaron a contribuir en millones de dólares, en cuanto a empleo directo e indirecto se refiere dinamizando la economía.

## **Pilares Temáticos:**

- Cooperación Internacional: Análisis del concepto y su alcance en la tesina

La cooperación internacional siempre ha tenido sus matices positivos como negativos, en el caso de Irlanda tuvo repercusiones positivas que le permitieron un crecimiento exponencial, a finales del siglo XX, marcando la pauta en Europa y generando un modelo económico sostenible, digno de imitar.

Para Jiménez (2003, p11- 12) la cooperación la podemos clasificar en tres tipos; el liberalismo concibe a la cooperación internacional como una oportunidad para transformar naciones enteras, mientras que el realismo la cataloga como una colaboración en un mundo anárquico, debido a que la meta de los Estados es impedir a los otros obtener ciertas ventajas en sus capacidades relativas, y por último para los neorrealistas la cooperación entre los estados, se encuentra en un dilema en el momento en el que se aplica en un mundo anárquico, en consecuencia los países velan por sus propios intereses y supervivencia.

Para el fin de la investigación utilizaremos la cooperación a base del liberalismo, en donde gracias al aporte de diferentes naciones y organizaciones se logró reformar un estado para permitirle un crecimiento mayor, para mejorar la calidad de vida de las personas.

Ahora bien, la finanzas de Irlanda habían venido en detrimento durante la década de los 70s, a pesar de haber logrado un pequeño crecimiento, la deuda pública se había incrementado hasta un 125% del PIB aunado a las inflaciones próximas a un 21% y el crecimiento en el desempleo nacional, era necesario una inyección de capital para mantener las finanzas públicas.

*“El agrupamiento de Estados con el propósito de constituir espacios económicos más amplios y de lograr solidariamente una mejor inserción internacional, incidieron en muchas de las concepciones vigentes en las relaciones económicas internacionales, particularmente a nivel regional, creando toda una nueva constelación de conceptos, objetivos y proyecciones para un desarrollo internacional comunitario, superando muchos conceptos clásicos del Derecho Internacional. Y es que la Integración, al plantear nuevas bases de relación internacional, afectando incluso categorías tan arraigadas como las de soberanía absoluta de los estados, generó un conjunto de instituciones, acciones y mecanismos que configuraron una nueva forma de organización y relación internacional”*  
(Solares, M. 2010)

Solares explica que la integración a nivel internacional por parte de los estados, es para forjar nuevos vínculos de acciones en conjunto de manera solidaria, podemos descartar que en el caso de la cooperación brindada a Irlanda, era para evitar la primera caída de un país miembro de la Comunidad Económica Europea. Si Irlanda hubiera caído en una profunda crisis, se hubieran planteado bastantes dudas por la viabilidad del proyecto de integración regional europea.

Por lo cual, en 1992 con la formación de la Unión Europea, se estima que el gobierno de Irlanda recibió entre 7 a 15 billones de dólares, para el fortalecimiento de vías de comunicación, mejoramiento de servicios como hospitales e implementación de nuevas políticas educativas, para comenzar a generar una mano de obra calificada. Esto le permitió al gobierno invertir en su país reactivando la economía, mientras trataba de saldar las deudas con sus acreedores.

- Gobierno: Trascendencia de un actor tan determinante para poder lograr los acuerdos necesarios para generar el cambio en las políticas económicas

El gobierno o el estado fungen como uno de los pilares fundamentales para la evolución económica irlandesa, David Held (1997) observa al Estado o el gobierno como una

corporación independiente o una estructura básica de instituciones y reglas jurídicas en la que los ciudadanos por medio de unas bases legales, podemos salvaguardar los derechos y libertades. Podemos definir al gobierno o al estado como un actor capaz de actuar por el bien de una mayoría, en este caso, ante la pobreza que enfrentaba la nación se tuvo que tomar reformas necesarias realizar la transición hacia una economía de liberalización plena.

La relación entre el Estado y el modelo económico de liberalización plena, es directamente proporcional, al crecimiento económico; esto por la importancia de haber llegado a un consenso nacional o “plan país” para evitar la debacle nacional, dejando de lado todo pensamiento político, ideológico, permitieron al gobierno irlandés generar todo un acuerdo político ayudó a levantar la economía del tercer país más pobre de Europa hasta convertirse en el país con el crecimiento económico más alto del continente europeo.

Juan Carlos Hidalgo (2016) explica que el punto clave del consenso irlandés consiste en mantener una postura siempre favorable hacia las transnacionales o empresas que brindan la IED, para averiguarlo, basta con observar la reacción del gobierno irlandés, cuando la transnacional Apple debía de pagarle una cifra alrededor de \$14.700 millones en cuestión de impuestos. Pago que el gobierno se opuso a cobrar ya que su política económica no lo permitía y violentaba el libre mercado bajo el cual habían trabajado todos estos años.

Lo importante es que el gobierno continúe con la misma tendencia política, la idea de un crecimiento económico tiene que verse plenamente reflejado en la población y no necesariamente en solo cifras, y para lograrlo es necesario un proceso de años, es algo que los irlandeses han logrado en la última década, logrando levantar sus índices de vida, ya que abordaron los problemas sociales, económicos y culturales en una sola reforma, sin obviar los múltiples intentos fallidos que se dieron sobre el camino.

- Modelos Económicos: Estudio de ambos modelos económicos, concepto y principales exponentes y su influencia sobre el tema

La transformación económica provocada por los constantes cambios en la economía internacional o elementos exógenos como guerras, crisis económicas y la globalización los modelos económicos llegan a ser un pilar temático fundamental, específicamente hay dos modelos que influyeron de una manera directa a la economía irlandesa, el primer modelo es keynesiano y el segundo modelo de liberalización económica, dos modelos totalmente antagónicos que convivieron bajo el mismo techo durante pocos años mientras el gobierno “migraba” de una manera paulatina de un sistema a otro.

El modelo keynesiano, como se había mencionado anteriormente, fue expuesto por el británico John M. Keynes, un modelo exitoso entre 1930 a 1973, prácticamente marcado por dos hechos internacionales comenzando con la Gran Depresión de 1929 y sería desechado posteriormente con la primera crisis del petróleo. Existe una fórmula que permite una breve explicación del modelo económico de exhibido por Keynes:

$$DG = C + I + GP + E$$

La Demanda Global (DG) es proporcional al Consumo de bienes (C), más la Inversión de las empresas (I), al Gasto Público por parte del estado (GP) y a las Exportaciones (E). El modelo económico consiste en que la demanda global, sería regida por la inversión, desempleo, inflación, gasto público y exportaciones de empresas, de una manera indirecta. Ahora bien si dentro de la formula contemplamos el gasto público como un factor “necesario” para la demanda global, no da a entender que el intervencionismo estatal es más notable, esto por su participación en el mercado y en la economía de una manera activa.

Esta teoría se desplomó con la primera crisis del petróleo, esto porque el aumento exponencial del gasto público y de las exportaciones, no aumentaban la demanda global, esto hizo que muchos estados comenzaran a migrar hacia el modelo de liberalización económica, aquí no podemos ver un exponente o autor de manera concreta pero las

teorías de Milton Friedman, economista norteamericano, se acoplaron perfectamente a un modelo económico planteado.

La liberalización económica, con la que comienza la evolución del llamado “Tigre Celta” se da por una serie de factores:

- La reducción paulatina de impuestos y aranceles.
- Disminución del aparato estatal
- Eliminación de gastos superfluos
- Apertura total de mercado
- Incentivos a las empresas tanto nacionales como extranjeras.

La disminución del aparato estatal y la eliminación de gastos superfluos, como por ejemplo, recortes en el presupuesto de salud, militar, gobierno, entre otros; traerían consigo de manera intrínseca reducción de los impuestos. Por otra parte la apertura total de mercado le permitieron una disminución paulatina de los aranceles, integrado a los incentivos que recibirían las empresas, como por ejemplo, exoneración en alguna exportación o en la capacitación del personal, le permitieron al país europeo una fácil atracción de la IED.

Con estas medidas y la migración plena del modelo económico, no tardaron en llegar los resultados en cuestión de dos décadas Irlanda ya se había convertido en uno de los países más prósperos de toda Europa y del mundo, con una economía que crecía a pasos agigantados al punto de ser comparada con los “Tigres Asiáticos”, lograron la estabilización económica ansiada, un desarrollo y crecimiento económico envidiable, así fue así como Irlanda logro reducir en más de 50% su deuda pública e incrementar el ingreso per cápita de su población en el más doble en menos de un cuarto de siglo.

## **Estrategia Metodológica**

### **A. Plan General**

#### Tipos de Investigación

El método de investigación que se utiliza dentro del trabajo es de carácter descriptivo-analítico, esto porque se procede a analizar los documentos existentes. El objetivo es analizar los principales factores y pilares que ayudaron al surgimiento del “Tigre Celta” que le permita al lector de una manera simple, sin necesidad de ser un especialista en temas económicos, sociales y políticos; entender, analizar y argumentar sobre el mismo brindándole un panorama general.

Por tal motivo, el método descriptivo tiene como función, como menciona la palabra, descripción de varios puntos de vista sobre el objeto de estudio, lo cual pretende dar énfasis a las diferentes teorías sobre los modelos económicos desarrollados durante la evolución económica irlandesa y sus implicaciones a nivel internacional

Por otro lado el método analítico aunado al método descriptivo permite poner en evidencia las principales razones del surgimiento económico de Irlanda que se da hasta la actualidad, mientras que en Europa hay una amplia mayoría de Estados que se encuentran en problemas económicos, como es el caso de España, Grecia y Portugal.

El conjunto de estos tipos de investigación permiten el desarrollo de una serie de teorías que evidencian las características y las razones de los múltiples elementos, tanto endógenos como exógenos que dieron pie, al muy afamado “Tigre Celta” desde 1992.

### Delimitación temporal y espacial.

La presente investigación se limita a la observación del objeto de estudio por un periodo de 1992 al 2000, esto porque a partir de 1992 comienza el auge de la economía irlandesa por su incorporación a la Unión Europea, permitiéndole durante aproximadamente ocho años un crecimiento y desarrollo económico sustancial, frente al detrimento de muchas economías durante el final del siglo XX

Por otro lado, el estudio se limita geográficamente al continente europeo, específicamente la República de Irlanda, forma parte de las islas británicas, localizadas en el norte de Europa. La razón de esta delimitación tanto temporal como espacial, es la evidencia de como un Estado con menos de 100 años de independencia puede ser azotado por tres crisis económicas y a pesar de esto, aplicando las políticas correctas en el momento preciso le permitieron un rápido desarrollo económico.

A parte del estudio de la evolución económica de la República de Irlanda, no podemos obviar los elementos exógenos al objetivo de estudio, como el paralelismo con el desarrollo de los modelos económicos de la época y la integración internacional que se suscitó en Europa desde mediados del siglo XX. Por lo cual todos estos factores se influyeron para poder delimitar el objeto de estudio.

### Tipos de Fuentes.

Para la presente investigación se optó por los tipos de fuentes para el estudio de la evolución económica de Irlanda, recae sobre el arquetipo de fuente primaria, con la implementación de libros y documentos oficiales brindada por la web del gobierno irlandés y del Banco Mundial. Por otro lado el apoyo de las fuentes secundarias como artículos, columnas y videos explicativos de expertos en el tema, sirven para sustentar y ratificar las fuentes primarias utilizadas.

Esto para proporcionar a la investigación fuentes objetivas y centradas en cuanto a la información brindada, por tal motivo se van a llevar a cabo entrevistas a expertos en

temas económicos como una fuente primaria, para conocer las diferentes perspectivas que existen entre los especializados.

### Pregunta de Investigación.

¿Cómo influyeron los factores endógenos y exógenos, como el gobierno y el ingreso a la Unión Europea (1992) al desarrollo de la transformación de las políticas económicas de la República de Irlanda (1992 – 2000)?

### Unidad de Análisis

La unidad de análisis de la presente investigación son los modelos económicos (económica internacional) aplicados dentro de un tiempo y lugar determinado, en este caso la República de Irlanda.

### Contexto de Significación

La presente investigación se desarrolla en un contexto de la evolución económica de la República de Irlanda, a partir de su independencia del Reino Unido (1922) comenzando con una economía meramente agrícola y encontrándose rezagada en términos económicos en comparación con el resto de Europa, por tratarse de un país relativamente nuevo.

Pero la evolución hacia un país de primer mundo, no fue un camino sencillo, durante décadas los gobiernos irlandeses desecharon y adoptaron diversos modelos económicos, de los cuales, hay dos que fueron trascendentes dentro de la sociedad irlandesa, el modelo keynesiano y el modelo de liberalización económica. Ambos modelos se concatenaron en momento para evitar una transición abrupta en la economía de este país europeo.

Ahora bien, dentro del marco de la evolución económica de un país, es importante señalar los aspectos sociales y políticos que ha enfrentado Irlanda de una manera paralela con los aspectos políticos. La transformación de la población es más que evidente al pasar de ser el tercer país con más pobreza en toda Europa a mitad del siglo XX a llegar a ser una economía pujante dentro del viejo continente, aumentando considerablemente su PIB per cápita, resultando en un aumento de la dinamización de la economía al general una mayor demanda.

Por otro lado, en el aspecto político, es uno de los eslabones más importantes dentro del resultado de la evolución económica, a lo largo del tiempo el gobierno de Irlanda, logró acoger las políticas correctas en el momento adecuado, proporcionando un crecimiento en pequeña escala. La acogida de tratados internacionales como el Tratado de Roma (1957), y el ingreso a la Unión Europea (1992) acoplado al consenso nacional irlandés, tuvieron un desenlace bastante favorable para el gobierno irlandés y para su población.

Si bien el crecimiento económico irlandés durante las últimas décadas llega a ser sorprendente y se denomina a Irlanda, el “Tigre Celta”. Pero este crecimiento experimentado no resulta, plenamente en aspectos positivos en la actualidad, existen aspectos negativos que debe de sortear el gobierno irlandés en la actualidad, como la volatilidad de su economía, marcada por una dependencia de la globalización y de organismos como la Unión Europea; a pesar de los desafíos que posee el “modelo económico irlandés” su facilidad y su apego a la globalización le permite ser emulado en cualquier país.

## **B. Operacionalización**

La variable independiente dentro de la investigación se centra en el modelo económico esto convierte a la investigación a un tipo analítica y descriptiva, ya que es necesario descomponer el contexto de las variables dependientes como, el gobierno o la política, la historia, la sociedad y la injerencia internacional (globalización) para poder comprender de una manera más precisa el eje central del trabajo. La comparación de modelos económicos, en este caso el modelo liberal o de liberalización economía y el modelo keynesiano, por medio de datos, estadísticas y gráficos para centrar su comparación. De una manera conjunta con las variables dependientes como el gobierno, la sociedad y la influencia internacional (globalización) sobre la República de Irlanda.

## Capítulo II – GESTACIÓN DEL DENOMINADO “TIGRE CELTA” O LOS COMIENZOS COMO PAÍS INDEPENDIENTE DE LA REPÚBLICA DE IRLANDA

---

La evolución económica de la República de Irlanda, terminó colocando al país insular dentro del mapa político económico europeo de las últimas dos décadas, al presentar índices de desarrollo y crecimiento económico que cualquier país los desearía. Para un país con aproximadamente 70 000km<sup>2</sup> (kilómetros cuadrados) de superficie y sin muchas riquezas minerales que explotar, el irlandés ha sido uno de los casos más llamativos porque se confabulan múltiples aristas de aciertos y desaciertos los cuales derivarán en el denominado “Tigre Celta”.

No es para menos que su independencia del Reino Unido en 1922, la República de Irlanda ha tenido que vivir y depender de una gran potencia europea, y esto ha complicado en muchos casos la evolución de los irlandeses, como lo explica McBreen (s.f) la economía irlandesa a comienzos de su independencia estaba basada en el sector económico primario, sobre todo la agricultura. Con el problema de que las empresas y los bienes de consumo producidos eran para el autoabastecimiento del país, de una manera paralela protegiendo a los empresarios locales, por medio de elevados aranceles, produciendo empresas ineficientes y poco competitivas.

Irlanda en el comienzo de su desarrollo apostó, por un modelo autárquico <sup>5</sup> sistema que pretende respaldar la producción nacional sobre la internacional, reduciendo las importaciones al máximo. Esto no significa un mal paso hacia el desarrollo, todo lo contrario, muchos Estados, en múltiples ocasiones cerraron sus puertos o vías de tránsito de mercancías para poder proteger a los productores nacionales, ya que una economía totalmente dependiente del mercado internacional y su volatilidad representan un riesgo latente para la población.

Un ejemplo claro es proteccionismo que ocurrió en Estados Unidos, para finales del siglo XVIII, uno de los primeros actos del recién creado, Congreso de los Estados Unidos fue imponer aranceles a las importaciones de guantes, sombreros, y prendas de vestir. La

---

<sup>5</sup> Según el Diccionario de la Lengua Española, de la Real Academia Española (RAE): autarquía o autárquico se define como una política de Estado que intenta bastarse con sus propios recursos naturales o manufacturados. (<http://dle.rae.es/?id=4QWqnm|4QbtkSL> )

conclusión era más que obvia, la protección temporal fue concedida en 1789, cuando la pequeña economía estadounidense era agraria, y la producción de textiles y ropa constituía el futuro industrial de EE.UU. (Ikenson, 2013). El fenómeno de la protección económica se remonta siglos atrás y ha funcionado para sentar las bases de lo que será a futuro una de las economías más poderosas del mundo.

Otro problema que poseía Irlanda era su significativo atraso tecnológico en relación a su vecino, el Reino Unido, en su caso más puntual, Inglaterra, ya había experimentado dos revoluciones industriales<sup>6</sup> permitiéndole un avance significativo en el transporte de mercancías y una generación de capitales necesarios para cubrir la extensión de las revoluciones a lo largo y ancho del país, esto gracias a la revolución agraria que había experimentado anteriormente, marginando incluso a Irlanda y a Gales de los frutos de la industrialización, los ingleses vieron como su país se convertía en una súper potencia, pasando de una economía agraria a la industria pesada y la expansión de los banqueros ingleses por toda Europa. Por lo cual para los irlandeses era complicado, por no decir imposible, competir contra las empresas y la economía inglesa.

Para la década de 1920, el mundo entraba en una etapa de transición el final de la Primera Guerra Mundial y las economías europeas comenzaban a reestructurarse, mientras Estados Unidos vivía en una bonanza, que no pasaría la década, puesto que a finales de la misma década la economía global sucumbía ante lo que fue la “La Gran Recesión” o el llamado “Viernes Negro”.

El crack del 29, fue una de las mayores crisis económicas, por su efecto a nivel internacional, la crisis estalló el 24 de octubre de 1929. En esta fecha la bolsa de valores de Wall Street sufrió una caída en sus precios. Esto provocó la ruina de muchos inversores como pequeños accionistas, el cierre de empresas y bancos. Pero el problema no solo quedó en Estados Unidos, esto se trasladó a casi todos los países del mundo como un efecto dominó. Afectó tanto a países desarrollados como a los que estaban en vías de desarrollo. Europa se estaba recuperando de las consecuencias de

---

<sup>6</sup> La primera y segunda revolución industrial se llevaron a cabo en los siglos XVIII y XIX – XX respectivamente, con la incorporación de la industria hidráulica y vapor durante la primera revolución, posteriormente la producción en serie y el sistema eléctrico fueron los abanderados de la segunda revolución industrial. ([http://elpais.com/elpais/2014/10/17/media/1413577081\\_550723.html](http://elpais.com/elpais/2014/10/17/media/1413577081_550723.html))

la Primera Guerra Mundial, entonces su situación empeoró. Lo que comenzó como un simple descenso de las cotizaciones en la bolsa de Nueva York, en el otoño de 1929, se convirtió, en poco tiempo, en la mayor crisis de la historia. (Lascoiti, 2009)

Solo para medir a nivel macroeconómico el impacto de la crisis a nivel mundial, la quiebra bursátil se convirtió pronto en financiera. El crédito cayó ante la imposibilidad, el pánico afectó enseguida a la banca, que se encontró atrapada entre unos inversores que no podían devolver los créditos y unos ahorradores que corrieron a rescatar sus fondos, temerosos de perderlos. Los bancos no pudieron hacer frente a esta situación, precipitándose en la ruina, se calcula que aproximadamente, de los 23000 bancos estadounidenses, 5000 cerraron sus puertas, haciendo perder sus ahorros a millones de ciudadanos. Pero la crisis no quedó solamente en sector financiero se extendió a la economía productiva la paralización de la concesión de créditos y las quiebras bancarias afectaron a la financiación de la industria y limitaron el consumo de los ciudadanos. Muchas fábricas se vieron forzadas a cerrar ante la disminución de la demanda y la imposibilidad de seguir abasteciéndose de materias primas o de maquinaria o de obtener pagos a cuenta. La industria norteamericana pasó de la expansión a una situación de superproducción y almacenajes excesivos que ahogaban las finanzas de las empresas. La debilidad de la demanda facilitó la bajada de los precios, la caída de los beneficios y el cierre de un número creciente de empresas industriales.

El impacto de esta crisis a nivel mundial fue devastador, y sus consecuencias estarán presentes durante la década de 1930. En el sistema internacional se producen quiebra de bancos e industrias, el sector primario, que son los productores de materias primas, como agricultores y mineros, sería uno de los más afectados ante el paro en la producción de bienes, esto llevó la recesión al límite. Los países reaccionarían de una manera diferente, los EEUU apuesta por el crecimiento del consumo (demanda) pero con una reducción de la producción, mientras que en Europa, los países se decantaron por la reducción del gasto.

Para una economía relativamente nueva y vulnerable como la irlandesa, esta repentina caída de la economía mundial podría significar grandes problemas en cuestión de exportaciones y presupuesto nacional, puesto que los productores irlandeses dependían

de las exportaciones hacia el Reino Unido y Estados Unidos, dos socios comerciales que presentarían una gran contracción económica.

Según Lascoiti (2009) la crisis de 1929, se debió a tres factores esenciales que derivaron en lo que ya mencionamos como “la Gran Recesión”: la agricultura, los sectores industriales envejecidos y el sistema monetario internacional. De hecho desde los gloriosos años 20, conocidos como una época de bonanza económica para los Estados Unidos, se comenzaban a dar vestigios de debilidad y no fueron considerados por los expertos como factores fundamentales; la deflación<sup>7</sup>, la caída de la producción y la acumulación de stock (sobre oferta), el desempleo masivo marcaron la coyuntura en la mayoría de países.

Es normal que durante una recesión los Estados o los gobiernos, exijan y levanten altos aranceles a las exportaciones, justamente para fortalecer las empresas nacionales y así generar empleo. Irlanda se vio severamente afectada por el crack de la bolsa, pese a ser una economía semi autárquica y enfocada hacia la agropecuaria, su dependencia a las exportaciones, en especial hacia Estados Unidos y Reino Unido significaban un ingreso importante para gobierno. El problema que poseían los productores irlandeses era que sus productos no eran de larga duración, por ejemplo, carne, hortalizas y vegetales son productos que con el tiempo se dañan y por ende se pierde completamente, este fenómeno se llama sobreproducción.

Así lo explica Lascoiti (2009) este sector fue el más perjudicado por las medidas que adoptaron los propios campesinos, para intentar frenar la caída de sus rentas, aumentaron la producción y los rendimientos. Esto conllevó a una mayor oferta de productos en el mercado y como consecuencia, una continua disminución de los precios, y esto afectó a la mayor parte de las materias primas. Los países especializados en la producción y exportación de estas materias, tanto agrarias como mineras, supieron una progresiva disminución de sus ingresos.

---

<sup>7</sup> Deflación: se produce cuando la oferta de bienes y servicios en una economía es superior a la demanda: el sector empresarial se ve obligado a reducir los precios para poder vender la producción y no verse obligado a acumular stocks. (<http://www.abc.es/20090130/economia-economia/deflacion-200901301052.html>)

El desequilibrio entre precios agrícolas e industriales, fue otro factor importante; los precios agrícolas crecen más lentamente que los industriales, por tanto, hace que los campesinos no tengan tanto capital como para poder comprar maquinaria industrial, el crecimiento y desarrollo económico era desigual, aumentando la brecha entre los países desarrollados y los países en vías de desarrollo, como era el caso de Irlanda.

Con la crisis de 1929, surgiría un modelo económico que tomaría la batuta, y rompería todas las estructuras del sistema económico clásico, justamente para poder reestructurar las economías globales e Irlanda no sería la excepción. John Maynard Keynes, un economista británico, y precursor del modelo keynesiano, trató de comprender las crisis financieras y brindó soluciones a los estados para poder salir de ellas.

Para López (2009) Keynes propone la inexistencia de mecanismos de ajuste automático para que permitan a la economía recuperarse de las recesiones. El británico afirmaba que el ahorro no invertido prolonga el estancamiento económico y que la inversión de las empresas de negocios depende de la creación de nuevos mercados, adelantos técnicos y otras variables independientes del tipo de interés o del ahorro. Si a esto le sumamos que la inversión empresarial fluctúa, no se puede esperar que ésta pueda preservar un alto nivel de empleo y unos ingresos estables. Keynes proponía que el gasto público debe compensar la insuficiente inversión privada durante una recesión.

Ante las especulaciones y la inquietud sobre el futuro de la economía internacional Keynes surgió como una figura y modelo con respuestas y soluciones, que les permitieron a países como Irlanda, por medio del aumento del gasto público reactivar la economía, por lo menos en un corto plazo.

*“El modelo keynesiano tiene como característica, que dio como base a lo que hoy conocemos como política económica<sup>8</sup>, regido por una oferta y una demanda, que desean llegar a un punto de equilibrio macroeconómico buscando el pleno empleo. Uno de los problemas de la crisis de 1929 fue*

---

<sup>8</sup> Política Económica: se refiere a las acciones que los gobiernos adoptan en el ámbito económico. Cubre los sistemas de fijación de tasas de interés y presupuesto del gobierno, así como el mercado de trabajo, la propiedad nacional, y muchas otras áreas de las intervenciones del gobierno en la economía. (<http://www.encyclopediainfinanciera.com/teoriaeconomica/macroeconomia/politica-economica.htm>)

*el desempleo y el estancamiento de la economía, por lo cual el argumento de Keynes, es que hay que avivar la economía por el lado de la demanda (empleo e ingresos) por medio de la inversión, promoviendo el gasto público u obra pública.” (Díaz, 2017)*

El modelo keynesiano busca el equilibrio macroeconómico, asume que dada la existencia de salarios nominales, el mecanismo de autocorrección de la economía no será capaz de corregir automáticamente el pleno empleo. Por lo tanto el origen del desempleo sería necesario tomar medidas correctivas para poder restaurar el nivel de la demanda agregada, con ello poder evitar la caída del ingreso real y las oportunidades de empleo. La responsabilidad, según Keynes, es de los gobiernos quienes tienen la capacidad, sino la responsabilidad de controlar la demanda agregada<sup>9</sup>, por medio del aumento del gasto fiscal, cuando fue necesario para mantener el crecimiento estable y prolongado. (Análisis Macroeconómico, s.f)

Países como Irlanda, vieron el detrimento de su economía, las exportaciones caían y el Producto Nacional Bruto era cada vez menor, esto obligaba a los gobiernos, recortar los gastos o bien aumentar los gastos en los servicios públicos para poder mantener la demanda. Una de las críticas que recibe el modelo keynesiano, es incentivar a los gobiernos invertir y hasta participar en la economía de una manera activa, pero para poder cumplir con los altos niveles de inversión era necesario poder captar altos niveles de ingresos, cuando en realidad sucedía todo lo contrario.

Esta política se llama la demanda agregada, en la economía el nivel de consumo está relacionado con el ingreso de la población (PIB per cápita) en términos lacónicos, a mayor ingreso posea una familia su capacidad de consumo va aumentar, de la misma manera si sucede lo contrario. En la crisis del 1929, el estancamiento de las empresas y las industrias propiciaron que la política de la demanda agregada se disparara, haciendo

---

<sup>9</sup> Demanda Agregada: es la cantidad total de bienes y servicios adquiridos en un periodo de tiempo por los agentes que conforman una economía (hogares, empresas, instituciones sin ánimo de lucro, Administraciones Públicas y sector exterior) ([http://www.extoikos.es/pdf/n2/extoikos2\\_componentesdelademanda.pdf](http://www.extoikos.es/pdf/n2/extoikos2_componentesdelademanda.pdf))

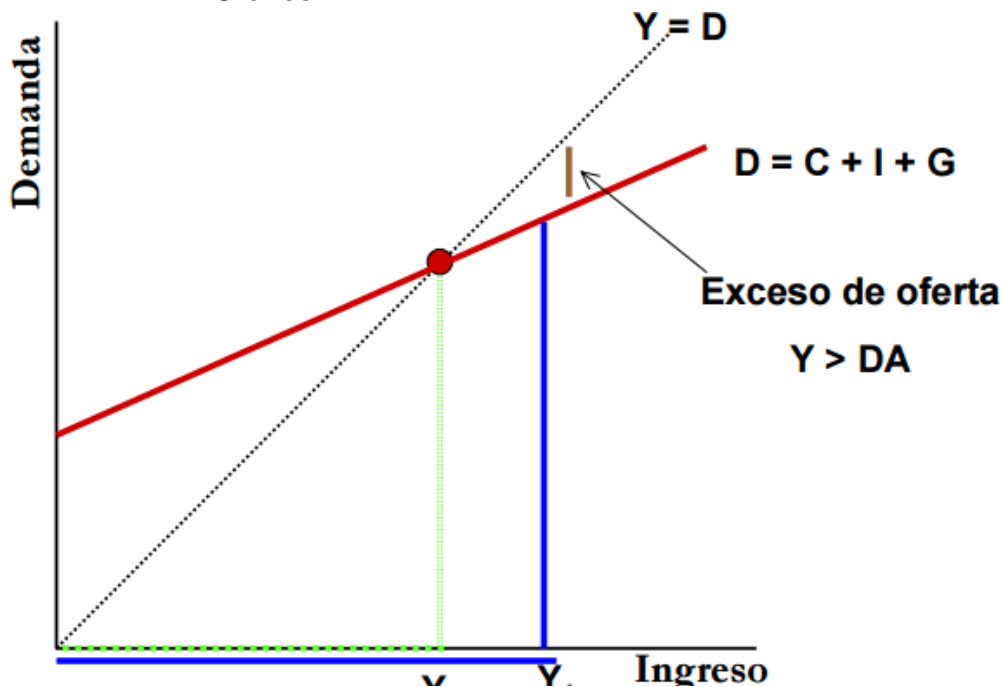
que los gobiernos colocaran fondos de inversión, promovieron los incentivos para empresas e industrias para poder mantener la demanda.

Como presentamos anteriormente, el modelo keynesiano se podría resumir en una pequeña, pero vital fórmula para su mejor comprensión.

$$DG = C + I + G + E$$

La Demanda Global (DG) es proporcional al Consumo de bienes (C), más la Inversión de las empresas (I), al Gasto Público por parte del Estado (G) y a las Exportaciones (E). Con esta fórmula se puede exponer o incluso graficar lo que sucedió durante la gran recesión de 1929.

Gráfico 1.2



Fuente: Universidad Autónoma Metropolitana de Azcapotzalco (2003)  
consultado: 10 de mayo del 2017

Si el ingreso o la producción (línea vertical) es mayor al ingreso de equilibrio la demanda agregada (punto) de la economía, es insuficiente. Existe entonces un exceso de oferta (línea vertical, pequeña) por lo tanto empresas o personas desean vender y no pueden ante el déficit de demanda que hay en el mercado. Según Keynes era necesario incentivar a las empresas y a las personas a invertir fomentando en gasto público, es importante aclarar que estas medidas de dadas por el modelo keynesiano son en corto

y mediano plazo, puesto que el exceso de gasto público puede crear una falsa realidad del mercado que puede producir otra contracción en el largo plazo.

Por lo tanto el intervencionismo estatal dentro de la economía se puede dividir en varias aristas, las cuales varían dependiendo el país. Para López (2009) son 5 primordiales:

- Acción sobre los salarios y los precios.
- Proteccionismo.
- Fomento de una política severa y rígida.
- Dictadura.
- Desarrollo del sector público

En el caso de la República de Irlanda, se aplicaron dos aristas que ayudaron a desplazar la curva de la demanda en busca de un equilibrio en el mercado, el desarrollo del sector público y el proteccionismo. Una de las teorías que desarrolla Keynes, y como hemos venido mencionando, es el gasto público, el gobierno irlandés apostó por un aumento del aparato estatal ya que si las empresas privadas y el mercado no podían proveer de empleo a la población, el que debería de tomar la iniciativa sería el mismo Estado. De una manera paralela tenemos el proteccionismo, ya que al aumentar el aparato estatal el dinero o el efectivo para incrementar los servicios tienen que provenir de aranceles o impuestos y se tomaron las medidas de elevar el impuesto a las importaciones para así apoyar a los empresarios locales.

Esto afectó considerablemente a la población irlandesa, que al igual que la economía vio como sus oportunidades de crecimiento y desarrollo se veían cada vez más lejanas, es por eso que comienza la emigración dentro de la población de este pequeño país europeo, y un déficit demográfico<sup>10</sup> problema que Irlanda, venía arrastrando décadas atrás. Además de una profunda crisis económica, el gobierno irlandés iría saliendo poco

---

<sup>10</sup> Movimientos demográficos: Promedio porcentual anual del cambio en el número de habitantes, como resultado de un superávit (o déficit) de nacimientos y muertes, y el balance de los migrantes que entran y salen de un país. El porcentaje puede ser positivo o negativo. La tasa de crecimiento es un factor que determina la magnitud de las demandas que un país debe satisfacer por la evolución de las necesidades de su pueblo en cuestión de infraestructura (<http://www.indexmundi.com/g/r.aspx?v=24&l=es>)

a poco debía de hacerle frente al déficit demográfico debido a que no lograba satisfacer la oferta de los empresarios.

Gráfico 1.3

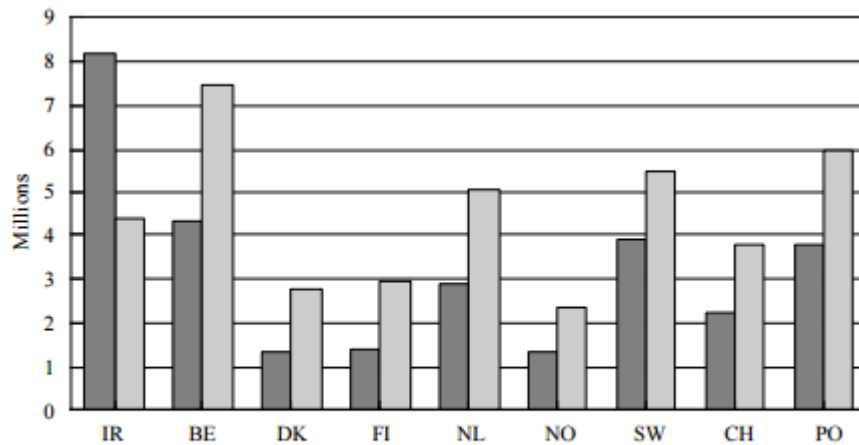


Figure 1. Irish population growth in an international context. ■ 1840, □ 1910. IR = Ireland, BE = Belgium, DK = Denmark, FI = Finland, NL = Netherlands, NO = Norway, SW = Sweden, CH = Switzerland, PO = Poland.

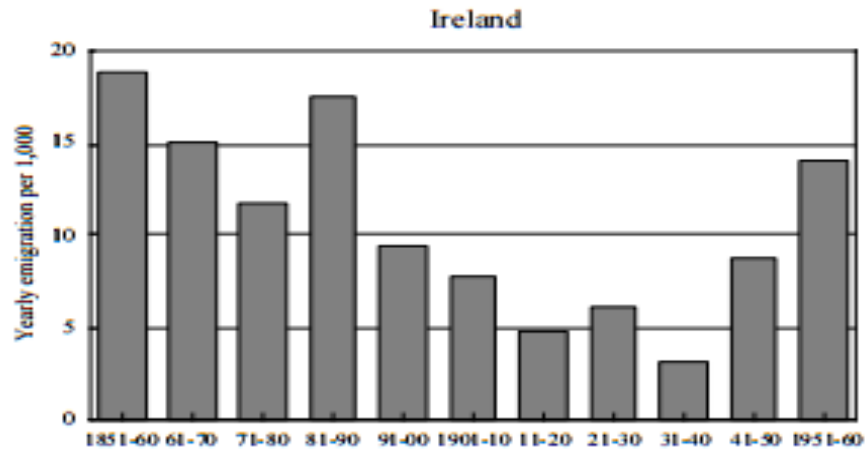
Fuente: John Bradley (1999) The History of economic development in Ireland, North and South.

En este gráfico elaborado por John Bradley (1999) muestra como Irlanda es el único país en experimentar un declive en el crecimiento de la población, sufriendo una pérdida cercana a un 55% de su población entre los periodos de 1840 a 1910. Para comienzos del siglo XX la población irlandesa superaba con creces los cuatro millones de habitantes y para la mitad del mismo siglo, la población era cercana a los tres millones de personas.

Bradley compara a Irlanda con países europeos, como Bélgica, Dinamarca, Finlandia, Holanda, Noruega, Suecia, Suiza y Polonia, por las similitudes económicas, sociales y territoriales de la época, incluso países con menor capacidad territorial como Bélgica y Dinamarca experimentaron un crecimiento superior al 40% en su población, caso contrario a Irlanda.

Sin embargo, no puede haber una explicación sencilla para el mal desempeño económico de Irlanda en términos de emigración, particularmente en el siglo XX, puesto que se trata de una causa y de los efectos de un crecimiento lento originado por otros fracasos en la economía, en especial durante el crack de la bolsa de 1929. La explicación se convierte en un ciclo y el verdadero desafío es incluir la emigración en un estudio más amplio del patrón de desarrollo irlandés. (ver gráfico 1.4)

Gráfico 1.4



Fuente: John Bradley (1999) The History of economic development in Ireland, North and South.

Para Bradley (1999) hay dos factores fundamentales que llevaron a Irlanda a la crisis económica y demográfica de: el declive de la población y un pobre sistema de innovación nacional. Estos dos mecanismos se refuerzan mutuamente con tendencia negativa a través de la estructura de los medios sociales: el sesgo pastoral de la modernización agraria, la estructura paternalista de la familia, el lento crecimiento del mercado interno y una marginación adicional a través de la industrialización débil. Muchos elementos del débil sistema nacional de innovación surgen en el contexto de la geografía económica del siglo XIX.

Irlanda fue afectada por estos males durante muchos años, hasta mediados de la década de los 70, donde logró revertir el déficit demográfico, los irlandeses migraron en grandes cantidades a Estados Unidos, Inglaterra y Escocia, específicamente en ciudades como Boston (EEUU) y Glasgow (Escocia), lugares donde en la actualidad podemos observar cómo ha influenciado la cultura irlandesa, en especial en festividades como el día de San Patricio, todo esto a raíz de buscar mejores oportunidades en cuanto a empleo y estudios.

Además esto puso al gobierno irlandés en un dilema, mantener el endeudamiento para poder sustentar el gasto público y fortalecer la demanda, por medio de un aparato estatal enorme, equidistante del problema económico, estaban los altos flujos migratorios de irlandeses hacia Estados Unidos y el Reino Unido, el gobierno estaba tratando de

estimular una demanda que realmente no existía la cual se estaba retirando hacia los países vecinos, pero esto no se veía reflejado en la economía ya que seguían habiendo excedentes, en menor medida.

No podemos negar que la política keynesiana tuvo gran impacto durante la época de la gran recesión, en países como Estados Unidos e Inglaterra implementaron políticas llamadas “Nuevo Trato” o “New Deal<sup>11</sup>” (por su nombre en inglés) justamente para sortear la crisis con el menor impacto posible. Para muchos expertos la política keynesiana no fue más que un salvoconducto y sus efectos serían sentidos en el mediano y largo plazo.

Como hemos mencionado en Irlanda, Estados Unidos, Inglaterra, entre otros países que se fundamentaron en la estimulación de la demanda por medio del Estado para salir de la crisis, el dinero gastado proviene de los impuestos o endeudamientos, para Jim Powell (2003) la política keynesiana no fue más que un remedio a corto plazo, para enfrentar el shock <sup>12</sup>que vivía el mundo,

*“El gasto estatal, ampliamente considerado como cura para la depresión, no proviene de la nada: Éste proviene de impuestos actuales o futuros (que pagan la deuda). Así que el supuesto bien que alguna gente percibe del gasto estatal es compensado por el daño que sufre otra gente al ser gravada por el Estado. Las obras públicas no son un atajo hacia la recuperación: Primero que todo, si el objetivo es ayudar a los pobres, los proyectos de obras públicas tienden a contratar a gente habilidosa y de mejores ingresos, tales como ingenieros y operadores de equipos pesados. Segundo, entre más ambicioso sea un proyecto de obra pública, más tarda en ser finalizado. Las represas del Nuevo Trato, por ejemplo, tardaron años en ser finalizadas.” (Powell, 2003)*

---

<sup>11</sup> New Deal: especifica la necesidad de que el Estado intervencionista que permita o facilite la recuperación de la economía, la coordinación y la regulación estatal de la actividad industrial americana y el nivel adquisitivo de la población. (<https://revistasocialesyjuridicas.files.wordpress.com/2010/09/06-tm-08.pdf>)

<sup>12</sup> Shock económico: los shocks de oferta han venido asociados primordialmente con cambios en los precios relativos de los factores de producción (<http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/PublicacionesSerias/EstudiosEconomicos/Fic/azul33.pdf>)

Con la adopción del modelo económico keynesiano, el gobierno presionaba para mejorar e incentivar la economía y lograr una rápida transición de agraria a una industrial. Pero la coyuntura de la época no le permitieron a los irlandeses experimentar tan ansiada transformación, durante el periodo de 1930 a 1950, lapso que estuvo presente de una manera latente las políticas de Keynes, Irlanda experimentó un crecimiento lento y escueto, comparado con su vecino (Reino Unido) y del resto de Europa, uno de los dilemas del gobierno irlandés era si mantener el alto proteccionismo y un aparato estatal serían las mejores opciones.

Ante el miedo de volver a afrontar un crisis económica profunda, Irlanda era expectante de como Europa batallaba en lo que sería una de las guerras más sangrientas de la historia, la Segunda Guerra Mundial. Es claro que la leve recuperación de los años 30, se esfumó durante los seis años de enfrentamiento bélico en el continente europeo, por lo cual mantener una política keynesiana era importante, para evitar ser golpeados por un mercado externo caído y en la miseria.

No fue sino hasta la década de 1950, cuando los irlandeses comienzan a apostar hacia una industrialización y una apertura comercial paulatina, proceso que ya había tenido lugar en el Reino Unido tiempo atrás. A pesar de la lenta expansión industrial de Irlanda el sector industrial llegó a significar un 37% del PIB, simultáneamente el gobierno, ante la pobre economía doméstica y poco competitiva, necesitaba ser impulsada por medio de la importación de capital y la inversión extranjera. Es por ello que los gobiernos irlandeses desarrollaron posteriormente programas para atraer inversiones extranjeras cuyas consecuencias serían de gran importancia para el futuro de la economía irlandesa (Pampillon, 1998)

Este sería el comienzo de la implementación de un modelo de liberalización económica durante el período de 1932 a 1960, a finales de los años cincuenta estaba claro el proteccionismo había sobrevivido durante mucho tiempo a su utilidad y que pocas de las llamadas industrias nacientes habían madurado y se habían vuelto suficientemente competitivas para generar mucho en la forma de las exportaciones.

Los cambios impuestos por políticos irlandeses fueron fundamentales y de gran alcance para la competitividad de la nación y su crecimiento económico se elevó, la eliminación del llamado “The Control of the Manufactures Act” pretendía mantener a cierto límite el crecimiento de las manufactureras o de las industrias y además prohibía que dichas industrias estuvieran en manos extranjeras, la abolición sistemática y el remplazo por la política tributaria de “Zero Corporate Profit Tax” sobre la producción para exportación, sumado a la incorporación de incentivos para la inversión y el desmantelamiento de la mayoría de las barreras arancelarias dentro de menos de una década (Bradley, 1999. Traducción propia)

Esta política en pro de la liberalización de la economía permitió a Irlanda levantar su nivel de ingreso doméstico o su PIB per cápita y llenar el vacío del desempleo, la industria manufacturera o de producción comenzó a incursionar en las exportaciones hacia mercados más competitivos permitiendo mayores ganancias, al punto que para 1960, este sector económico representaba un total de 343.000 empleados, alrededor de un 30% de la fuerza laboral de Irlanda.

Pero todos estos datos estaban lejos de ser alentadores, para la década de los cincuenta, el crecimiento de Irlanda fue relativamente pobre, en comparación al resto de Europa, alrededor de un 2% de su PIB (Powell B. , 2003) fue el incremento en su economía. A pesar de que el gobierno hacía su mayor esfuerzo por liberar la economía y empezar cotizar en el mercado internacional había dos factores que no permitían el pleno desarrollo. En primer lugar las exportaciones, aunque hayan experimentado un crecimiento importante, el 75% de estas eran dirigidas al Reino Unido, por lo que la dependencia era todavía notable e importante; en segundo lugar, el tamaño del Estado, en lugar de reducirlo, el gobierno irlandés incrementó su aparato burocrático.

Un incremento en el empleo del sector público significa una carga al sector productivo privado. Esto, porque los ingresos del gobierno provienen de los impuestos que pagan los contribuyentes (sector privado) ya sean personas físicas o jurídicas, empresas o organizaciones, por lo tanto el aparato estatal creció sin control y sin justificación, los

ingresos que representaba el sector privado, no permitían mantener un sistema estatal de grandes proporciones, esto se transforma en una carga para los sectores productivos, puesto que se deben de ajustar los impuestos y aranceles para poder mantener la estructura estatal.

Si bien el crecimiento del tamaño del estado no es igual de preocupante como en Irlanda del Norte. En el caso de la República de Irlanda, es un incremento prolongado hasta finales de los años ochenta cuando el modelo económico comienza a variar por completo.

Para Bradley (1999) este incremento del Estado necesita un financiamiento, si no es por medio de endeudamiento, será por medio de impuestos. La incógnita ahora, radica en que si el gobierno prácticamente, eliminó los impuestos a las exportaciones y redujo de una manera paulatina todos los aranceles de importaciones e incentivó a las empresas a invertir, entonces la pregunta es, ¿sino no está captando el dinero de las empresas, entonces de dónde? La respuesta es sencilla, los trabajadores y las personas, las cargas tributarias fueron trasladadas hacia los trabajadores por medio de impuestos se les rebajaría los servicios sociales, y por otro lado a las personas, en general, un ajuste en los costos de servicios y productos, por medio de impuesto de servicio, hace que la vida se vuelva más cara, esto le produjo a Irlanda perder todavía más fuentes de empleo, ya que la contratación de una persona seguía siendo igual de costosa para las empresas.

Aunque parecía que el gobierno estaba tratando de mejorar el aspecto económico, todavía tenía un tema pendiente y era el déficit demográfico, el cual expusimos anteriormente, este problema seguía creciendo y causando grandes problemas a la economía irlandesa, para la década de 1950, la población se había reducido en una séptima parte, esto por la emigración hacia los países vecinos.

Por lo tanto, el gobierno irlandés abandono lentamente las altas políticas proteccionistas que tanto habían “ayudado” al crecimiento y desarrollo de la economía, en los años sesenta y empezó a seguir la estrategia de crecimiento orientada hacia la exportación. La implementación del Acuerdo Comercial Inglés-Irlandés que permitió el ingreso de manufacturas irlandesas al libre comercio de impuestos del Reino Unido a cambio de una reducción anual progresiva del 10% de los aranceles en Irlanda, además de la

reducción de los aranceles en dos periodos en 1964 y 1965, fueron políticas particularmente beneficiosas que ayudaron a hacer un país más atractivo para la inversión. (Powell B. , 2003)

Ya para la década de 1960, según datos del Banco Mundial, el PIB de la República de Irlanda era de 1.939 millones de dólares, mientras que el del Reino Unido era de 72.328 millones de dólares. El gobierno optó por abandonar de una manera paulatina el modelo keynesiano y comenzar a implementar en su totalidad el modelo de liberalización económica, para, del mismo modo, revertir ese déficit demográfico.

### Capítulo III – ANÁLISIS DE LAS CAUSAS Y CONSECUENCIAS DE LAS CRISIS DE LA REPÚBLICA DE IRLANDA

---

Casi medio siglo desde su independencia, la República de Irlanda, seguía estando en la sombra del Reino Unido, a pesar de haber firmado un acuerdo comercial, prácticamente la industria británica significaba un sustancial aporte a la economía irlandesa, la comenzaba a dar sus grandes pasos hacia lo que sería una liberalización económica y pero sin dejar de lado el modelo keynesiano.

Mientras Irlanda comenzaba como nación soberana, en Europa, ya se hablaba y se establecieron los tratados que permitieron una unificación continental comercial, económica y finalmente monetaria, a la postre darían paso, a la Unión Europea, el Tratado de Roma de 1957<sup>13</sup>, del cual hablaremos más adelante, sería un catalizador del crecimiento de los irlandeses al permitirle una apertura total del mercado y derribar las barreras arancelarias. Pero antes que Irlanda decidiera ser parte del Tratado de Roma a finales de los sesenta y principios de los setenta la economía irlandesa se caracterizó por las políticas keynesianas, derivado de las crisis del petróleo de 1973 y 1979.

El gobierno trató de emular lo sucedido con la crisis de 1929, estimular la demanda agregada mediante el incremento del gasto del gobierno, pero en vez de estimular o reactivar la economía, fracasó, esto porque el mundo estaba más interconectado o mejor dicho globalizado, los mercados estaban cada día más abiertos y los estados comercializaban directamente con empresas, no tanto así con otros estados. Fue después de las crisis del petróleo la que Irlanda cambiaría de rumbo, pasaría de una economía intervencionista a una totalmente liberal y comenzando así la epopeya del *“Tigre Celta”*.

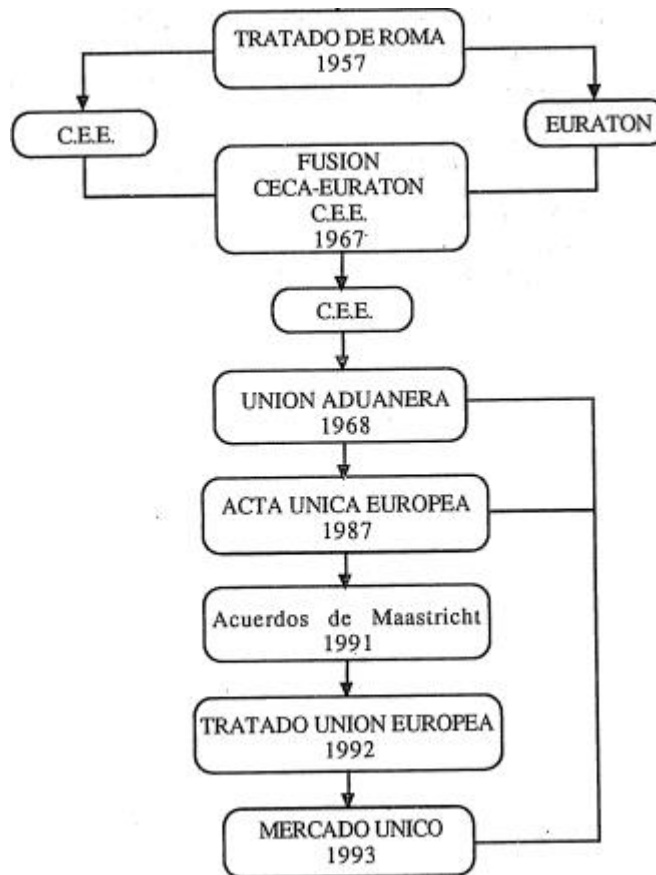
---

<sup>13</sup> Tratado de Roma 1957: el 25 de marzo de 1957 en Roma, Italia, se firman los tratados consecutivos sobre la Comunidad Económica Europea (CEE) y de la comunidad Europea de la Energía Atómica (EURATOM). Con el objetivo de la unión entre pueblos europeos, pero en primer lugar, se trata de crea un mercado común en el que las personas, las mercancías, los servicios y los capitales circulen libremente. Entre en vigor el 1 de Enero de 1958. Tomado de : [http://www.unizar.es/centros/eues/html/archivos/temporales/02\\_AIS/AIS\\_02\\_12.pdf](http://www.unizar.es/centros/eues/html/archivos/temporales/02_AIS/AIS_02_12.pdf)

Uno de los grandes aciertos del gobierno irlandés fue la adhesión a la Comunidad Económica Europea (CEE) firmando y ratificando el Tratado de Roma en 1957, con esto los irlandeses no solo daban un paso gigantesco hacia una economía más liberal, sino que el país sería sujeto de IED al permitirse un libre tránsito de mercancías y de personas.

El Tratado de Roma, firmado y ratificado por seis países europeos (Alemania Occidental, Francia, Italia, Luxemburgo, Bélgica y Holanda) tenía una serie de elementos claves que permitieron su desarrollo a lo largo de los años, y no es hasta 1970 en el que el tratado llega a su máxima cúspide, cuando los países europeos concilian la unión aduanera y una nueva política agrícola. Para los irlandeses, la adhesión al tratado 1973, significó grandes retos institucionales y enormes cambios sociales, ya que contrastaban con la realidad política y económica.

Figura 1.5



Fuente: Jesús Manuel Urbez García (s.f) La Comunidad Europea: antecedentes históricos, realidad actual y perspectivas a futuro. Consultado 31/05/2017

La unión aduanera y la política agrícola, suponen dos grandes cambios en Europa y en especial para Irlanda. Según Jesús Manuel Urbez (s.f) la unión aduanera, exigía lógicamente, un proceso por el cual se reducían de una manera progresiva los aranceles y las limitaciones a las importaciones de los estados comunitarios, así como emparejar los distintos sistemas nacionales de derechos aduaneros, a las importaciones a terceros. De una manera concisa el vínculo aduanero entre los estados miembros, no solamente se presenta como sistema por donde circulan las mercancías bajo unas mismas normas arancelarias, sino que, limita las importaciones de los estados miembros a estados no pertenecientes a la CEE, justamente para motivar la oferta y demanda dentro de los estados.

Por otra parte la política agrícola común, que acoge la CEE, denota una ampliación de los nuevos productos con niveles de precios comunes, o incluidos en la categoría de libre circulación, así como programas comunes de sostenimiento y planificación agrícola, ya que durante los años cincuenta la actividad agrícola ocupaba, concretamente, el 20% de la población activa. Ahora, si tomamos en cuenta la unión aduanera con la política agrícola común son dos objetivos que contrastan con la realidad que vivía Irlanda para 1973, con una política estatista y proteccionista hacia sus productos por medio de altos aranceles, los cambios debían de ser sustentables y necesarios para poder comenzar a competir con las industrias europeas dentro de la Comunidad Económica Europea.

A comienzos de la década de 1970, el tratado ya tenía doce años de ratificado y las economías fundadoras del tratado empezaban a sentir los beneficios de un mercado común, pues en términos de progreso Alemania, Italia y Francia presentaban un 5,5%, 5,4% y un 4,8% respectivamente, por el contrario Irlanda crecía un 3,47%, mientras que el Reino Unido, la potencia europea del momento, crecía a un ritmo del 2,8%. Y comenzaba a erigirse un nuevo orden internacional, en donde una potencia como el Reino Unido, iba a tener que enfrentar en una batalla comercial a la CEE, produciendo una devaluación en su moneda, hasta su adhesión en el 1973 (García, s.f).

Y es que para Irlanda cualquier actitud que tomara el Reino Unido, era de una manera directamente proporcional a su economía, ya que tres cuartas partes de las exportaciones irlandesas se dirigían a dicho país, por lo que el gobierno Irlandés no podía

libremente decidir su futuro sobre si pertenecer o no a la CEE. Y tras intensas negociaciones entre los países fundadores de la CEE y el Reino Unido se logró el acuerdo de la incorporación de los países solicitantes, además del Reino Unido, Irlanda y Dinamarca, y entraría en vigencia el 1 de enero de 1973.

Como se ha mencionado anteriormente, para Gran Bretaña como para la República de Irlanda significó una reorientación considerable de sus economías, para los irlandeses pese a tener un pobre desarrollo industrial en comparativa a los demás países miembros, para el gobierno significaba un gran progreso hacia la libertad económica, y de no haber ingresado hubiera tenido unos graves costos sociales y económicos para el país.

A pesar de formar parte de la CEE, no era sinónimo de garantía en términos de libertad económica, la implementación de políticas keynesianas continuarían, justamente por el fenómeno que se estaría dando de una manera paralela, no le permitirían aprovechar las ventajas de la CEE y ni mucho menos tener un desarrollo pleno de su economía.

Las crisis del petróleo de 1973 y la de 1979 significaron un letargo económico de más de una década para Irlanda, sumiéndolo en la incertidumbre y especulación financiera, que lo obligaron a afrontar una de las crisis financieras más grandes en su historia. Se parte de la premisa, en que la globalización ya no era un fenómeno, sino un hecho o una realidad, el expansionismo de capitales, empresas, telecomunicaciones facilitaron la interconexión de los estados, pero por otra parte, los hacia cada día más dependientes del mercado y sus fluctuaciones e Irlanda no era excepción del caso.

En el caso de la primera crisis del petróleo 1973, existieron varios factores que se confabularon para poder detonar en la primera crisis de los hidrocarburos, uno de ellos fue el conflicto del Yom Kippur<sup>14</sup> en 1973, del cual no entraremos en mucho detalle, después de la Guerra de los 6 días<sup>15</sup>, el Medio Oriente sería un lugar completamente diferente, una zona que crecía aceleradamente por la demanda del petróleo en el mundo,

---

<sup>14</sup> Conflicto Yom Kippur (1973): los árabes iniciaron sorpresiva y abiertamente las hostilidades contra Israel, coincidiendo el ataque con la festividad judía de Yom Kippur. Consultado de: [https://www.iri.edu.ar/revistas/revista\\_dvd/revistas/R25/ri%2025%20hist%20Articulo\\_1.pdf](https://www.iri.edu.ar/revistas/revista_dvd/revistas/R25/ri%2025%20hist%20Articulo_1.pdf)

<sup>15</sup> Guerra de los 6 días: entre el 5 y el 10 de junio de 1967, Israel se enfrentó en tres frentes a los ejércitos de Egipto, Siria y Jordania propinándoles una derrota fulminante. Consultado de : <http://www.bbc.com/mundo/noticias-internacional-40139818>

por el sencillo hecho de que este hidrocarburo servía para impulsar, autos, aviones y barcos para el transporte de mercancías, era fundamental y los estado eran altamente dependientes para el esquema financiero de la época.

La inestabilidad de la zona fue uno de los ingredientes que propiciaron la crisis de 1973, pero el detonante principal fue el veto de Arabia Saudí hacia Estados Unidos y la prohibición de exportar petróleo hacia la nación americana. Según Aníbal Maffeo (2003) esto fue el catalizador que hizo estallar la crisis:

*“Todo comenzó con el embargo petrolero a los Estados Unidos. El día 21 de octubre de 1973, el rey Feisal de Arabia Saudita, prohibió el embarque de petróleo hacia puertos de Estados Unidos, o de aquellos puertos que pudieran ser intermedios en la ruta hacia aquel país (sobre todo puertos caribeños y holandeses). Para noviembre de ese año, los Ministros de Petróleo de los países petroleros árabes se reunieron en Kuwait, en donde establecieron una rebaja en la producción del petróleo de un 25%. El 28 de noviembre la Conferencia Cumbre Árabe celebrada en Argel, emite una resolución en la que se resuelve que se continuará empleando al petróleo como un arma económica hasta que "se materialice el retiro de los territorios árabes ocupados y hasta que se restablezcan los derechos nacionales del pueblo palestino" (Maffeo, A. 2003, 2-3p)*

Las resoluciones que adoptaron los países que apoyaban al pueblo palestino, no solo afectarían a los Estados Unidos, sino a todo aquel Estado que había apoyado a Israel en la guerra del Yom Kipur, y en su lucha por obtener parte del territorio palestino. Uno de los afectados era Reino Unido, el aliado más importante de Irlanda por más de medio siglo vería como su economía, junto a la mayoría de países en Europa, sufría una nueva crisis.

Aunque la media fue tomada como una “sanción” hacia los países participantes en la guerra, esta también afectaba en la misma medida a los países productores y exportadores del petróleo, una disminución en los precios del petróleo significaría una subida en los precios de producción (inflación) y al ser una sociedad industrializada y altamente dependiente provocó una reducción en la actividad económica en muchos de

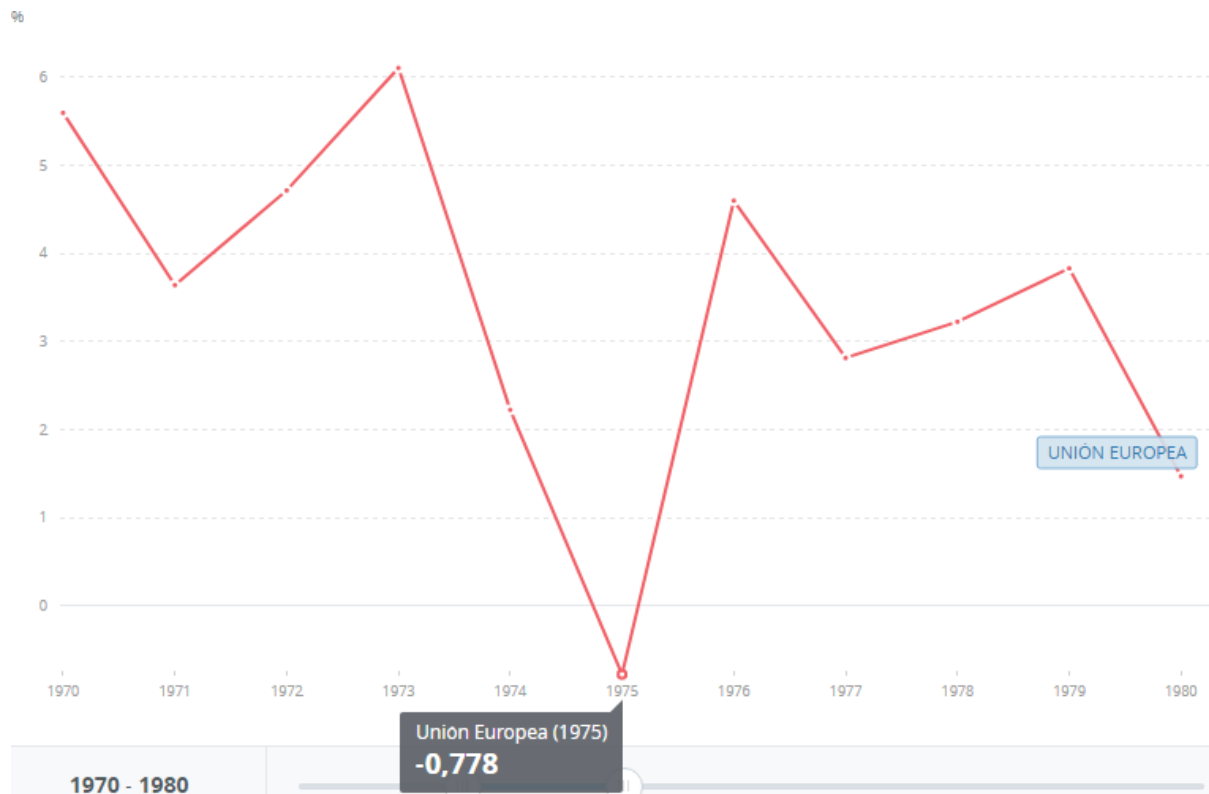
los Estados. Tuvieron que recurrir a decisiones preventivas para poder frenar su dependencia de los mercados extranjeros, una de estas era retomar las políticas keynesianas para poder incentivar la demanda por medio del gasto.

Parte de las premisas del modelo keynesiano, es incentivar la demanda por medio del gasto público, justamente para poder mantener la oferta y la demanda en un punto de relativo equilibrio. A partir de la primera crisis petrolera de 1973 y continuando hasta la segunda crisis de 1979, Irlanda trató de aumentar la demanda agregada mediante el incremento de los gastos del gobierno una política que fracasó en su intento de reactivar la economía Irlandesa. (Powell B. , 2003)

La crisis del petróleo supuso un nuevo orden internacional, y en plena guerra fría, puso los intereses económicos sobre los ideológicos, dando un nuevo panorama a los conflictos. Los países de Oriente Medio tomaron por la fuerza el control de un producto básico para la economía mundial y lo limitaron, prácticamente triplicando el costo de un barril de petróleo, les permitió una acumulación enorme de riqueza, mientras que los países como Irlanda dependientes del mercado internacional significó un gran reto poder sortear la crisis con la menor cantidad de secuelas posibles. De los países miembros de la CEE, a Francia y al Reino Unido con el tiempo les levantarían sus sanciones y volverían el abastecimiento normal del combustible, mientras que los restantes miembros mantenían una reducción parcial, entre ellos Irlanda.

Al comienzo del embargo que significó el comienzo de una década llena de crisis para el sistema internacional, según datos del Banco Mundial, para el inicio de la década de 1970, los países pertenecientes a la Comunidad Económica Europea, experimentaban un rápido crecimiento económico.

Gráfico 1.6

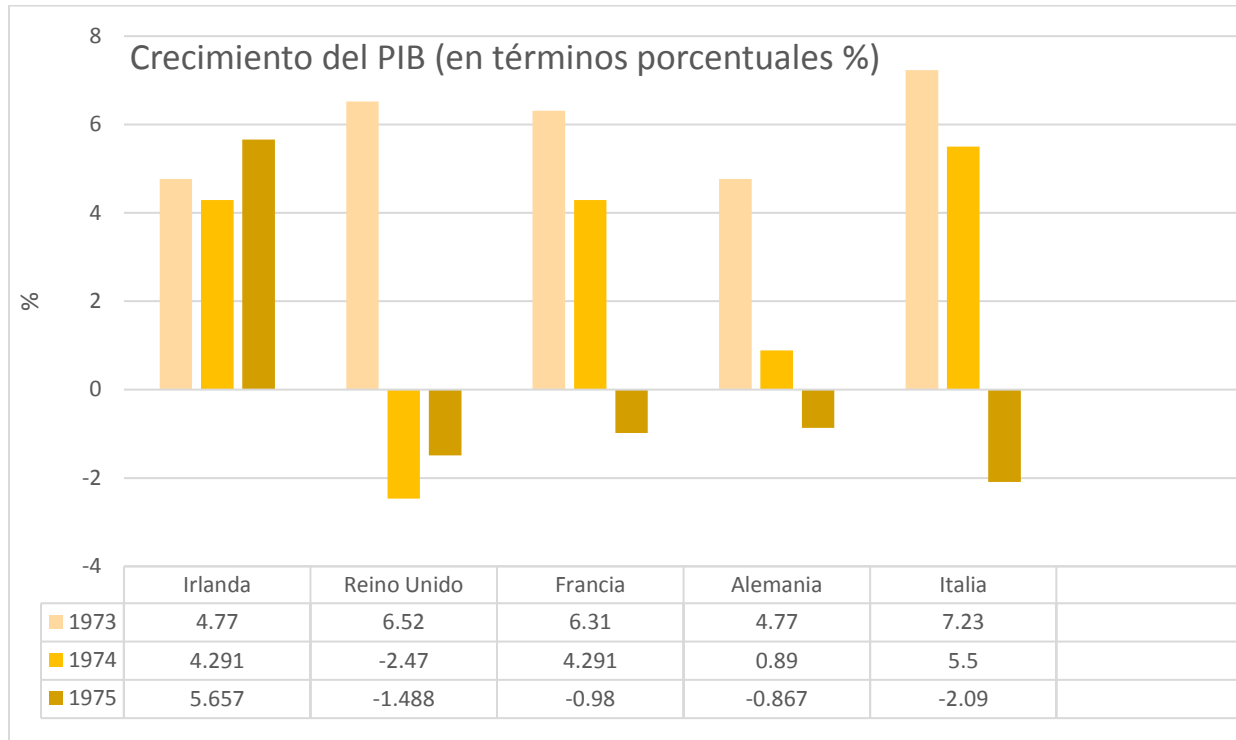


Fuente: Banco Mundial (2017) consultada el 01/06/2017:

<http://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.KD.ZG?end=1980&locations=EU&start=1970&view=chart>

Justamente como se aprecia en el gráfico 1.6, los países miembros de la Comunidad Económica Europea (CEE), mantenían un crecimiento estable medio de entre un 3% a un 5% justo antes de la primera crisis del petróleo en 1973. Cuando los países de Oriente Medio anunciaron el embargo hacia los Estados Unidos, el crecimiento de la CEE era de un 6.105%, sabiendo que los efectos no iban a ser inmediatos mantuvieron el crecimiento por encima de un 2% en 1974, pero ya para 1975 enfrentaron el primer retroceso de su economía llegando a un -0.778% del PIB.

Gráfico 1.7



Fuente: elaboración propia (2017) basado en datos del Banco Mundial.

Como se logra apreciar en el gráfico 1.7, la primera crisis del petróleo supuso un decrecimiento en los países europeos. En el caso del Reino Unido, tuvo el problema circunstancial que se agruparon el embargo de petróleo con su primera crisis energética, o la huelga de los mineros del carbón. Para los irlandeses su crecimiento no era representación de desarrollo o progreso, puesto que el intervencionismo estatal hacía mantener el punto de equilibrio entre la oferta y la demanda.

Aunque la relación entre el PIB y la crisis petrolera era sustancial, no impidió un crecimiento económico para Irlanda, y es que esta relación influye de una manera indirecta, por ejemplo, después de las crisis de 1979 y 1999, no se ha comprobado una tendencia inflacionaria excesiva o fuera de la tasa normal. Asimismo, cuando se compara la inflación histórica basada en el índice de precios al consumo (IPC) con la inflación calculada a través del deflactor del producto interno bruto (PIB), se puede encontrar

diferencias considerables. Es así que, empíricamente los shocks petroleros<sup>16</sup> muestran una gran correlación con el IPC pero no con el deflactor del PIB, lo que sugiere que el incremento de precios del petróleo causa solamente inflación, y no necesariamente una que mida todos los sectores de la economía. (Salazar, s.f)

Y esto porque, el gobierno Irlandés financió la inversión y la demanda por medio del gasto público, que a la postre significaría una crisis mayor a la que hubiera enfrentado en entre 1973 a 1981, por esa razón experimentaron un crecimiento constante, pero poco realista, en comparación con los países miembros de la CEE. Por otra parte las políticas fiscales expansionistas tuvieron el efecto de colocar al gobierno irlandés en una difícil condición fiscal. Había incurrido en déficit sustanciales asociados con la primera crisis petrolera, mayormente con el propósito de financiar la acumulación de capital hasta 1977, causó un creciente déficit en la cuenta corriente.<sup>17</sup> Después de 1977, el gobierno emprendió una expansión fiscal aún menos sostenible, lo cual indujo a que la deuda del sector público creciera de un 10% del Producto Nacional Bruto al 17%, a pesar del aumento de los impuestos (Powell B. , 2003)

Aunque para Irlanda el crecimiento era estable y continuo, tuvo un costo muy alto, y fue el crecimiento de la deuda pública en la década de los 70, se haría insostenible para la el comienzo de la segunda crisis del petróleo en 1979. Si ya el sistema internacional o el mercado internacional se encontraban debilitados, la segunda crisis vendría a agudizar

---

<sup>16</sup> Shock Petrolero: Un shock petrolero se define como un cambio substancial (normalmente de más del 50%) de los precios del petróleo en un corto tiempo, usualmente en cuatro trimestres consecutivos. Tomado de: Barriga, F (s.f) El Petróleo y la Crisis Económica Mundial: una mezcla explosiva

<sup>17</sup> Cuenta Corriente: es un documento contable y que forma parte de la estructura de la balanza de pagos. Es uno de los indicadores económicos que detalla de manera más exacta la forma en la que un país interactúa con el exterior. La balanza por cuenta corriente, a diferencia de la balanza por cuenta de capital y la balanza financiera que se refieren a cuentas con activos financieros e inversiones, desglosa las compras y ventas de bienes y servicios de un país con el resto del mundo. En otras palabras, esta balanza resume todas las transacciones por concepto de exportaciones e importaciones de bienes y servicios y que por lo tanto, están relacionadas con la generación de renta. Tomado de: <http://economipedia.com/definiciones/balanza-cuenta-corriente.html>

todavía más las economías que se encontraban en recuperación y profundizaría a aquellas que nunca lograron salir de la primera crisis.

Al igual que la crisis de 1973, la de 1979 iba a tener sus similitudes, como por ejemplo iba a ser derivada de dos conflictos bélicos, uno entre Irán e Irak y el segundo la revolución iraní, otra similitud es la dependencia del sistema internacional con los países del Oriente Medio, que son los mayores productores de petróleo en el mundo, se vería reflejado en el precio del petróleo, este se multiplicaría por el doble, desde 1978 hasta 1981.

Al derrocamiento del Sha en Irán, el precio del petróleo se encontraba en doce dólares. La revolución en Irán y posteriormente la guerra entre Irak e Irán iniciada en 1979, simbolizaron, de nuevo, la fragilidad y la inestabilidad de la región, generando un efecto dominó en el mercado mundial, al producir un nuevo desabastecimiento de petróleo, solamente en su fase inicial significó una reducción de 4 millones de barriles diarios, el equivalente de un 15% de la producción de la Organización de Países Exportadores de Petróleo y el 8% de la demanda global. (Claro, 2001)

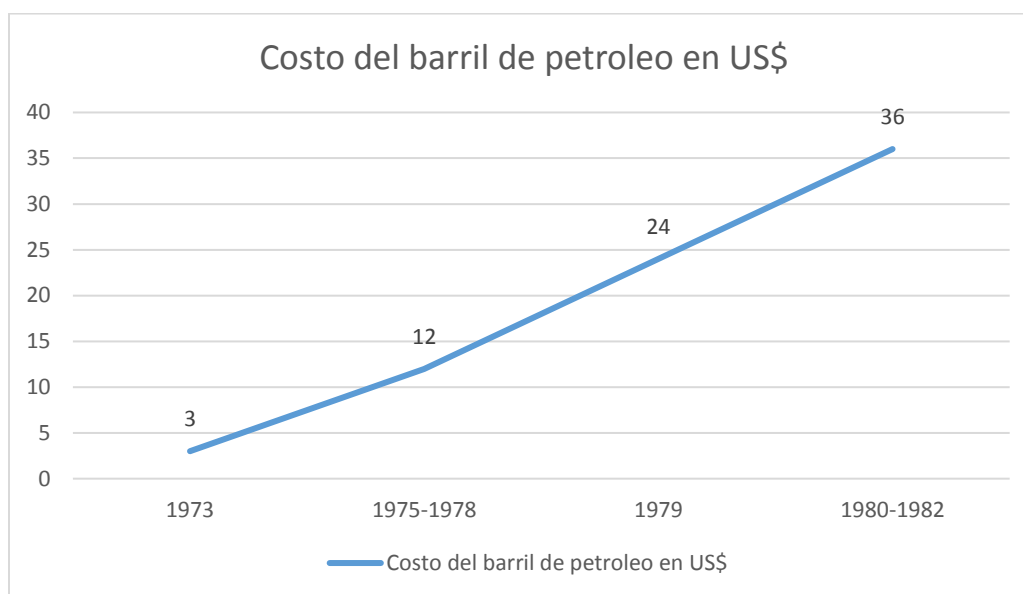
La recaída de la economía mundial mostraba lo esencial del sector energético para un planeta que cada día era más globalizado, siendo la industria que mueve billones de dólares y que influye directamente en muchos países. Produciendo shocks petroleros, solamente desde 1973 a 1975 el petróleo subió de \$3 a \$12, y en 1979 el precio se duplicó, así como se logra observar en el gráfico 1.8 La economía de países desarrollados y en vías de desarrollo como Irlanda, se contrajeron mientras que el nivel de inflación subió, la sumatoria estos factores se define como estanflación, se refiere al estancamiento económico con el incremento de la inflación y desempleo.

*“Con respecto a efectos directos, se ha demostrado a través de estudios que el incremento de precios de petróleo reduce la demanda de factores económicos, ya que las empresas aumentan sus costos de producción tanto de capital y mano de obra, así como del petróleo. Esto tiene una influencia directa con respecto al valor agregado de la producción, que a su vez puede causar una desaceleración económica. Asimismo, otro factor analizado ha sido la transferencia de riqueza entre países consumidores y*

*productores, aunque en porcentaje del PIB y de las transacciones financieras esta suma resulta insignificante y por ende no muy trascendental. Por último, un efecto directo que ha sido muy irregular y difícil de demostrar ha sido el nivel de desempleo, ya que ni siquiera en la crisis de 1973 se registraron niveles fuera de lo común, lo que indica que no existe una correlación certera” (Salazar, s.f; 38p)*

Pero la segunda crisis del petróleo, generó todavía más desconfianza en el mercado, que aún no se recuperada de la primera crisis y ya se estaba sumiendo en otra, muchos países industrializados reaccionaron al incrementar las tasas de interés para evitar las presiones inflacionarias. Esto provocó incremento en los costos de los créditos, generando una crisis en la deuda externa que se desarrollaría durante la década de los ochenta.

Gráfico 1.8



Fuente: Elaboración propia (con datos de Federico Barriga Salazar y Ariela Ruiz Caro)

Las fuertes presiones financieras sobre los estados que mantenían deudas con otros países, como es el caso de Irlanda, donde el gobierno aumentó el gasto en la mayoría de categorías como: sueldos y salarios, las oficinas públicas contrataron más empleados

para tratar de reducir el desempleo, los pagos por transferencias aumentaron y un programa de desarrollo de infraestructura pública causó el incremento en el gasto, más los intereses que comenzaron a subir durante este periodo; para Irlanda era un 15% más alta que otros países miembros de la CEE. (Powell B. , 2003)

A diferencia de las crisis de 1928, los shocks del petróleo demostraron grandes falencias que poseía el modelo keynesiano, ya que la fluctuación de precios durante la década de los 1970 no permitió la estabilización de la economía mediante la inversión estatal. Para Días (2017) esta es una de las debilidades dentro de la economía irlandesa, ya que comienza a surgir un fenómeno denominado, el monetarismo<sup>18</sup>, explica que si el gobierno gasta más o al emitir más dinero, y la introduce dentro del mercado, el resultado es una “falsa demanda” ya que esta no va a tener respaldo con las producción.

Para el modelo keynesiano supuso un duro golpe en sus dogmas, puesto que en muchos países, como Irlanda comenzarían a sustituir su modelo por el modelo de liberalización económica, con Milton Friedman como abanderado del modelo. Pero no sin antes pasar por una dura década de 1980, donde Irlanda enfrentaría una de las mayores crisis económicas en su historia, el déficit era cada año mayor y la relación deuda/PIB continuo subiendo, por lo cual el gobierno tuvo la iniciativa de aumentar los impuestos, en especial el de la renta y al consumo.

Para el comienzo de la década de 1980, el crecimiento de la República de Irlanda era de un 3,073%, con relación a la década pasada, donde el crecimiento era superior al 5% a finales de 1975, se puede observar un descenso importante en su crecimiento, pero la coyuntura actual no iba a permitir que los irlandeses sortearan tan fácilmente, la pesada década de los ochenta. El arrastre de problemas como el elevado gasto público, falta de IED, el déficit demográfico, el ascenso de las tasas de interés daba un panorama bastante oscuro para Irlanda.

---

<sup>18</sup> Monetarismo: El fundamento del monetarismo radica en la teoría cuantitativa del dinero. Esta teoría constituye una identidad contable; es decir, tiene que ser verdadera. Postula que la oferta monetaria multiplicada por la velocidad (el ritmo al cual el dinero circula) equivale a los gastos nominales de la economía Tomado de: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/fandd/spa/2014/03/pdf/basics.pdf>

Para Benjamin Powell (2003) el continuo gasto público para 1984 ya era insostenible y los aumentos adicionales de impuestos no parecía una solución viable para la situación económica de Irlanda.

Gráfico 1.9

Crecimiento del PIB (% Anual) 1980-1989



Fuente: Banco Mundial (2017) consultado 02/06/2017

La crisis llegó al punto de generar las primeras contracciones económicas en Irlanda, después de mucho tiempo, el PIB pasó de 3,073% en 1980 a -0,244% para 1983, según datos del Banco Mundial. En cuestión de tres años la economía irlandesa se contrajo el doble y el pico de crecimiento 1984, es gracias al aumento de los impuestos, anteriormente explicados.

A pesar del crecimiento económico de 1984, la contracción eran tan fuerte que en cuestión de dos años el crecimiento anual de Irlanda pasó de 4,5% (1984) a -0,428% (1986) un índice aun peor que el marcado en 1983. Para ese año el nivel de deuda

acumulada era de un 116% del PIB los niveles de endeudamiento público y los pagos de intereses pusieron a Irlanda en una situación compleja y delicada, parecía que únicamente existía una solución. (Powell B. , 2003)

Mientras las finanzas eran precarias, en la cúpula política comenzaban a formular, la que iba a ser una de las mayores apuestas para la República de Irlanda, entre los años de 1985 a 1987 los políticos irlandeses, cansados por el detrimento de la economía y del desarrollo social de la población, empiezan a entablar negociaciones con todas las esferas y actores políticos para buscar el “consenso nacional irlandés”.

Desde esta época Irlanda comienza a experimentar un crecimiento económico sostenible durante más de una década, convirtiéndose en una de las naciones más prosperas en toda Europa. El esfuerzo de los actores políticos y económicos como sindicatos, empresarios y los mismos políticos alcanzaron un acuerdo nacional, marcaría la historia económica de Irlanda, migrando del modelo keynesiano a un modelo de liberalización económica, con una apertura total de mercado y con una reducción de impuestos permitieron un desarrollo exponencial de este pequeño país europeo.

Es importante señalar que un desarrollo económico debe ir de la mano con una reforma educativa, Irlanda no es exenta del caso, la creación de dos nuevas universidades en Dublín y Limerick, permitieron incrementar el número de estudiantes de tercer nivel de 21,000 en 1965 a 42,000 en 1980 y para finales del siglo XXI, ya se había incrementado en 102,000, del mismo modo la inversión aumentó las transferencias hacia la educación pasaron de 11% en 1965 al 48% 1995. (McBreen, sf)

Una de las atracciones más grandes de Irlanda, que se mantienen hasta la actualidad, es la mano de obra calificada, la preparación de científicos, trabajadores, ingenieros y empresarios, permitieron a las empresas informáticas, farmacéuticas y sanitarias invertir con seguridad. (The Economist, 2004)

De hecho el gobierno, tuvo la consigna de atraer la mejores empresas de alta tecnología, para ello tuvieron la visión de generar más científicos que sociólogos, fortalecer las universidades por medio de mayores ingresos y educar desde temprana edad a los

jóvenes con conocimientos de ingeniería y tecnológico, les permitió subir la demanda de en un 100% en relación a las carreras de ciencia y tecnología.

La mano obra especializada facilitó la atracción de inversión extranjera directa, dicho sea de paso la industria fue la única que creció durante la época en recesión, debido al aumento de la apertura comercial, las empresas de propiedad extranjera continuaron expandiéndose, aumentando su tasa de empleo. (Powell B. , 2003) En realidad, el mundo parecía recuperarse del shock petrolero, durante el periodo de 1982-1986 la inflación cayó por más de 10%, pasando de 19.4% a 9.2%, pero el crecimiento de la producción seguía estando por debajo de la tendencia europea, incluso cayendo en la recesión, de la que ya hemos comentado disminuyendo el empleo, en casi un 6% hasta 1986 (Lane, 1999)

Mientras el sistema internacional se recuperaba del shock económico, Irlanda aún se encontraba escéptica, parte del consenso era buscar una nueva opción para la supervivencia fiscal irlandesa, los impuestos ya habían fracasado en su intento por resolver la crisis a mediados de los ochenta, por lo que la única opción que presentaba el gobierno era la reducción del gasto gubernamental. (Powell B. , 2003)

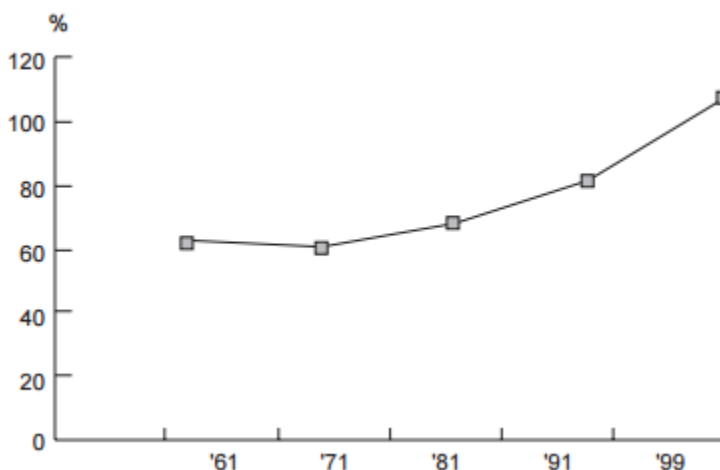
El problema de la reducción del gasto público durante una crisis, es que la población se encuentra adoctrinada a una forma de gobierno, cuando les empiezan a quitar o recortar derechos o privilegios se pueden traducir en manifestaciones y descontento por parte de la sociedad. Powell (2003) explica que los recortes en salud alcanzaron un 6%, educación 7%, agricultura redujo un 18%, transporte 11% y presupuesto militar en un 7%, el cierre de una decena de oficinas públicas, la jubilación temprana en el sector público redujo cerca de diez mil puestos de trabajo.

Después de uno de los recortes presupuestarios más altos en los últimos 30 años, dentro del gobierno central, lograron al gobierno de la crisis fiscal; el déficit se eliminó para 1987 y la deuda pública comenzaría a disminuir marcadamente y la recuperación comenzaba a ser más rápida de lo previsto, y para el inicio de la última década del milenio, Irlanda se posiciona como uno de los países más desarrollados de toda Europa.

El PIB de Irlanda en proporción del promedio de la Unión Europea (UE) se estancó alrededor del 60% desde 1961, alcanzó el 70% hacia 1990 y rebasó el PIB promedio de la UE en 1999. Para alcanzar semejante éxito, la economía irlandesa creció, durante el periodo 1994-1999, a una tasa de más del 9% anual, aproximadamente 3 veces superior a la ofrecida por USA y España (McBreen, sf)

Gráfico 2.1

PIB PER CÁPITA IRLANDÉS, COMO PORCENTAJE DEL PROMEDIO DE LA UE



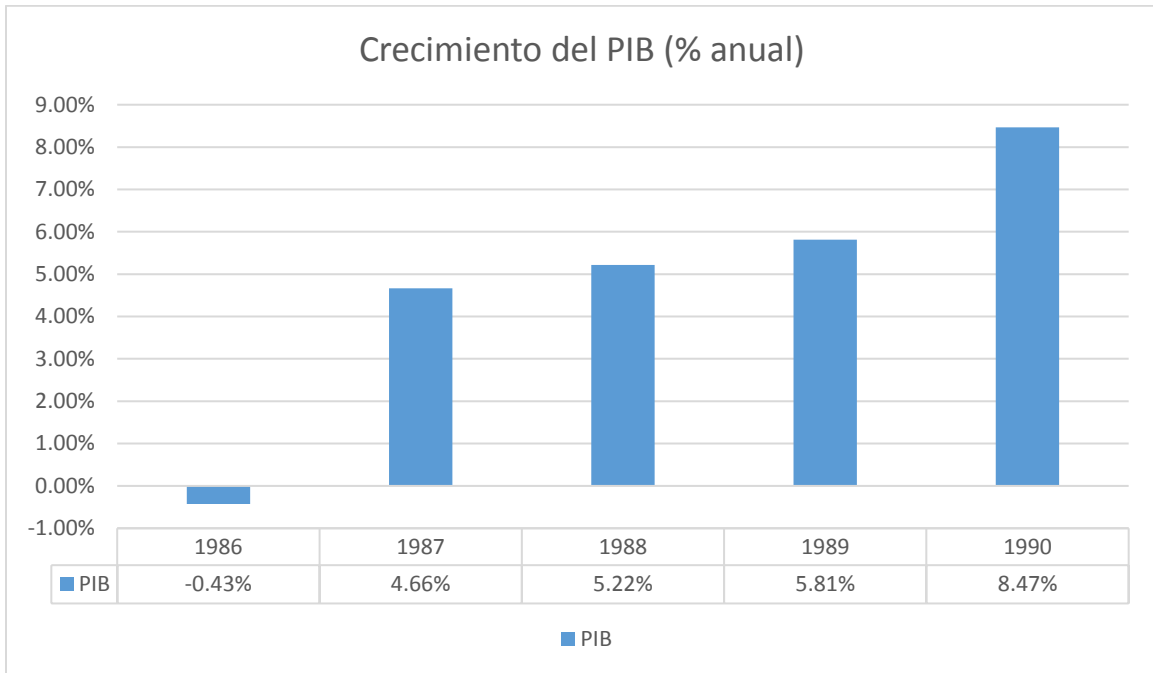
Fuente: McBreen, O (s.f.) La expansión de la economía irlandesa en los años 90. OECD (1999)

El crecimiento que experimenta Irlanda, es gracias a la liberalización económica, un modelo basado en la apertura total de la economía hacia el mercado internacional, con bajos impuestos y aranceles, con un poco o nula intervención por parte del Estado de una manera paulatina, Irlanda pasaría de ser el tercer Estado más pobre de Europa, a ser uno de los más prósperos y desarrollados en la actualidad.

Con un futuro próspero y con el clima macroeconómico estable, las políticas de libre comercio, que estaban implementadas desde hacía tiempo, comenzarían a desarrollar su pleno potencial al punto de crecer un 8% para finales de 1989, al poco tiempo aumentaría al 9% anual hasta finales de siglo, tal y como muestra el gráfico 2.2 (Powell B. , 2003) Si comparamos los niveles de crecimiento que presentaba Irlanda desde el comienzo de la década 1980, de 1.9% anual, cuando el gobierno había implementado

altos impuestos y políticas fiscales para mantener el gasto, nos muestra un nivel de crecimiento elevado e impresionante.

Gráfico 2.2



Fuente: Banco Mundial (2017)

Este crecimiento económico constante durante los últimos años le permitieron a Irlanda ganarse el seudónimo de “Tigre Celta” aludiendo a la velocidad y la voracidad de un tigre, así se puede explicar la política liberal de Irlanda, completando el proceso de liberalización económica cuando firmara el Tratado de Maastricht en 1992.

## **Capítulo IV – ASCENSO ECONÓMICO, SOCIAL Y POLÍTICO DE LA REPÚBLICA DE IRLANDA A PARTIR DE SU INGRESO A LA UNIÓN EUROPEA.**

---

En cuestión de doce años, Irlanda logró ser el mayor captador de IED, permitiéndole un crecimiento envidiable. Hasta hace menos de una década los irlandeses sufrían con el estrangulamiento de la deuda pública, altos índices de desempleo, alrededor de un 18%, con el cierre de las ensambladoras de Ford y Toyota, con un enfoque económico pobre dirigido al sector agropecuario, y una emigración masiva. (Oppenheimer, 2006)

Con tan solo 4 millones de habitantes, Irlanda no presentaba un horizonte alentador, hasta que se dio la firma del Acuerdo Social o Consenso Nacional en 1987, permitieron respirar al gobierno irlandés. En principio el Acuerdo Social, logró una leve recuperación económica, y los grupos de presión como sindicatos, empezaban a sentirse nerviosos, ya que habían cedido derechos sociales, para poder mejorar el empleo y mayores ingresos. Por lo cual el gobierno Irlandés tuvo que crear una “amnistía general” para los evasores de impuestos, con un tiempo de seis meses para poder reportar sus ingresos y adherirse a la amnistía, el gobierno esperaba ingresos por \$45 millones dólares, pero estos superaban a \$750 millones dólares (Oppenheimer, 2006). Además de ser una solución de supervivencia, más que preventiva, fue apenas el comienzo de una era dorada, donde la economía irlandesa pasaría de tener un PIB per cápita de \$11 mil dólares en 1987 a \$35 mil dólares en el 2003.

Uno de los pasos necesarios, pero no el más importante, fue la incorporación de Irlanda a la Unión Europea (UE), esto les permitiría una competencia justa dentro del mercado, contra las grandes potencias, como el Reino Unido, Alemania y Francia.

El crecimiento y desarrollo económico de la República de Irlanda durante la década de los 90 le valieron el adjetivo calificativo de “Tigre Celta”, la sumatoria de múltiples factores, como el consenso nacional, la correcta aplicación de una política de liberalización económica y por último la adhesión a la Unión Europea, colocaron a los irlandeses como una de las naciones más ricas del viejo continente.

Para los irlandeses, la firma del Tratado de Maastricht, en Países Bajos, el 7 de febrero de 1992, les permitió negociar y establecer relaciones comerciales con grandes

potencias como Alemania, España, Italia y Francia, además que el mercado irlandés se expandiría de 3.5 millones a 300 millones de consumidores. Tal que como se menciona dentro del tratado, la Unión Europea vendría a sustituir y suceder a la Comunidad Económica Europea.

Si bien el tratado venía a crear la UE, su organización y composición jurídica tenía como pilares la legislación de sus antecesores, la Comunidad del Carbón y el Acero, la Comunidad Económica Europea; por lo cual el nuevo tratado venía a regular la política exterior y la seguridad común entre los estados miembros. Y dentro de sus objetivos era el desarrollo de los países miembros, así lo ejemplifica el Tratado.

*“Promover un progreso económico y social equilibrado y sostenible, principalmente mediante la creación de un espacio sin fronteras interiores, el fortalecimiento de la cohesión económica y social y el establecimiento de una unión económica y monetaria que implicará, en su momento, una moneda única, conforme a las disposiciones del presente Tratado”(Consejo de las Comunidades Europeas, 1992, p7)*

La comisión europea supervisará la evolución de la situación presupuestaria y del nivel de endeudamiento público de los estados miembros, con el fin de detectar errores manifiestos. El Tratado de Maastricht, le permitió a Irlanda seguir con las políticas fiscales sanas, y evitar una nueva política expansionista. El tratado exigía a sus miembros mantener el déficit fiscal por debajo del 3% en relación al PIB, y no rebasar el 60% de deuda/PIB al inicio de la Unión Económica y Monetaria en 1999 (Powell B. , 2003). Significó un paso importante en la política económica irlandesa y en el desarrollo social del país, al incrementar, sustancialmente, el ingreso PIB per cápita de la población.

Por otra parte el Tratado, fue la coronación de la liberalización económica en la República de Irlanda, a pesar de que la CEE, ya prohibía los aranceles poco competitivos entre los estados miembros, la Unión Europea venía a ratificar, dicho artículo y lo modificaría, justamente para evitar una confrontación comercial entre las grandes potencias del momento, por ejemplo en el Título II, Artículo G, inciso 3 del tratado explica:

- “ a) La supresión, entre los Estados miembros, de los derechos de aduana y de las restricciones cuantitativas a la entrada y salida de las mercancías, así como de cualesquiera otras medidas de efecto equivalente,*
- b) una política comercial común,*
- c) un mercado interior caracterizado por la supresión, entre los Estados miembros, de los obstáculos a la libre circulación de mercancías, personas, servicios y capitales*
- g) un régimen que garantice que la competencia no será falseada en el mercado interior*
- p) una contribución a una enseñanza y a una formación de calidad, así como al desarrollo de las culturas de los Estados miembros,*
- s) una contribución al fortalecimiento de la protección de los consumidores”*
- ”(Consejo de las Comunidades Europeas, 1992, p12-13)*

Para muchos estados fue un reto, unirse a la Unión Europea, ya que debían cumplir todos los requisitos, para Irlanda uno de los retos más grandes fue el punto g (anteriormente expuesto) derribar todos los privilegios y escudos que poseían sectores económicos causaron cierto malestar dentro de los empresarios, puesto que los obligaría a competir en el mercado europeo, a mejorar la calidad y el precio de sus productos; esencialmente el sector agrícola fue el que se vio más perjudicado.

La relación Irlanda – Unión Europea, tiene un significado bastante particular, y la palabra rescate económico, sale a relucir. Si bien los países miembros de la Unión Europea recibieron un aporte significativo, Irlanda recibió dos aportes generosos por parte de la organismo europeo, aproximadamente unos \$14 300 millones de Euros, en dos tramos, el primero entre 1990 y 1993, aproximadamente unos \$3 400 millones de dólares, y entre 1994 a 1999, un segundo aporte de \$11 mil millones de dólares (Oppenheimer, 2006) le dieron un respiro al gobierno irlandés, la construcción de vías de comunicación, puentes, tendido eléctrico, entre otros, además de reestructurar la deuda, justamente para poder solventar la crisis fiscal que los asfixiaba y que mantenía al país en un letargo económico.

Y es común que muchos argumenten que el milagro Irlandés, se deba en parte a los aportes provenientes de la UE, y como Brendan Lyons, viceministro de Relaciones Exteriores explicó: “Sin esos fondos, hubiera sido muy difícil levantarnos...En esa época teníamos que cortar los gastos del Estado para sanear nuestra economía. Sin ayuda de Unión Europea el costo de los recortes sociales hubiera sido mucho mayor de lo que fue... Pero el “milagro irlandés” se hubiera dado igual” (Citado por Oppenheimer, 2006; p96). Lyons, estaba en lo cierto, después del Tratado de Maastricht, las transferencias nunca superaron el 5% del PIB irlandés, estas transferencias significan alrededor de un 0.5% del crecimiento medio de Irlanda durante la década de 1990, en relación al crecimiento de entre un 7% a 9%, se encontraba muy lejos de ser un factor determinante, de la mano del mercado único europeo, el pequeño país insular, se posicionó como un “lowcost” (bajo costo) exportador hacia el Reino Unido y al resto de Europa. (The Economist, 2004)

Otro pilar fundamental del vertiginoso ascenso de la economía irlandesa, fue la reducción de los impuestos, para Powell (2003) los niveles impositivos eran abultados e Irlanda tenía las tasas impositivas más altas, alrededor de un 65% en 1985, pero durante la década de los noventa las tasas impositivas personales y corporativas disminuyeron drásticamente, y aunque Irlanda había tenido un relativo libre comercio a lo largo del tiempo, los aranceles continuaban siendo altos, pero durante 1985 comenzaron a bajar entre un 6% y un 7% hasta 1999.

Parece paradójico, pero dentro de la economía, sin importar en qué país se aplique, una disminución de los impuestos hace que los ingresos aumenten, al contrario donde los cargos impositivos son mayores y los ingresos son menores y las tasas de evasión o elusión son bastante altas.

La economía irlandesa, estuvo cerca de llegar a un “flat tax” (impuesto plano), este se define como un impuesto al consumo, por lo que vendría a sustituir al impuesto sobre la renta, al valor agregado y al de ventas. Prácticamente consiste en aplicar una tasa única de impuestos tanto sobre los ingresos de las personas físicas como sobre las ganancias netas de una persona jurídica, sean con o sin fines de lucro. Con el “flat tax” la tasa impositiva es única para todos; no hay exoneraciones, ni excepciones de ningún tipo.

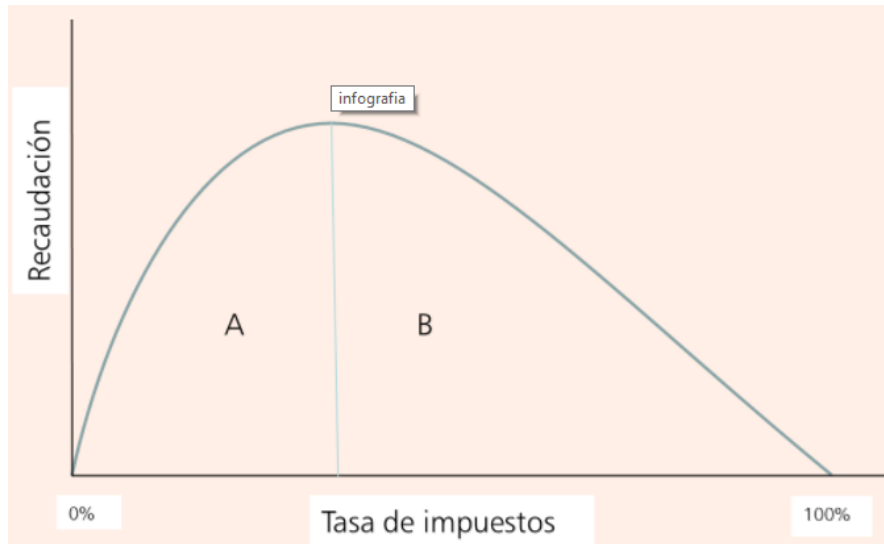
*“El flat tax, es un impuesto justo, porque no discrimina ni privilegia a ningún grupo económico o social. El flat tax también es justo porque solo se paga si la persona genera riqueza. El desempleado, la empresa que sufre pérdidas no tiene que pagar el impuesto del flat tax. Es muy distinto el caso con el impuestos de ventas, el del valor agregado y el territorial, ect. Que deben de pagarse siempre, sin importar si la persona está en quiebra o pasando hambre...El flat tax ha logrado lo que ninguna policía fiscal ha logrado: el pago voluntario de los impuestos. Como la tasa es baja y el sistema es muy simple, desalienta la evasión y estimula la inversión lo que genera un incremento en la recaudación de impuestos superior al crecimiento de la economía” (Fernandez, 2016)*

Ahora bien, si analizamos la famosa Curva Laffer, la cual establece que la carga tributaria es tan alta, que una reducción de tasa marginal de impuestos se traduciría en un aumento en la recaudación. Como se aprecia en el gráfico 2.3 si la tasa impositiva es de un 100% la recaudación de un 0%, lo que nos menciona es que si nos encontramos en el lado B, una reducción de los impuestos significaría una mayor recaudación.

Irlanda, planeaba bajar sus cargas impositivas, pero no podía hacerlo de una manera repentina y esta política debía de ser progresiva, para poder incentivar el mercado y no crear un déficit público alarmante, de la noche a la mañana. El gobierno logró reducir los impuestos en servicios y bienes, según datos de Worldwide VAT (2015) el gobierno irlandés estableció, que ciertos bienes y servicios como comida, libros, ropa y medicinas cuentan con un 0% de impuestos; los restaurantes, periódicos y revistas, entre otros cuentan con una tasa de un 9%; incluso hay servicios que cuentan con una exoneración de impuestos son el servicio financiero, seguros, servicios postales, préstamos hipotecarios.

Irlanda, logró posicionarse como un foco de inversión financiera, tanto para las empresas como para las entidades bancarias ya que estas, de mantener su sede en el país europeo, su tasa impositiva será muy baja y prácticamente generarán mayores ganancias reales.

Gráfico 2.3



Fuente: El financiero (2016) Consultado el 23 de Junio del 2017

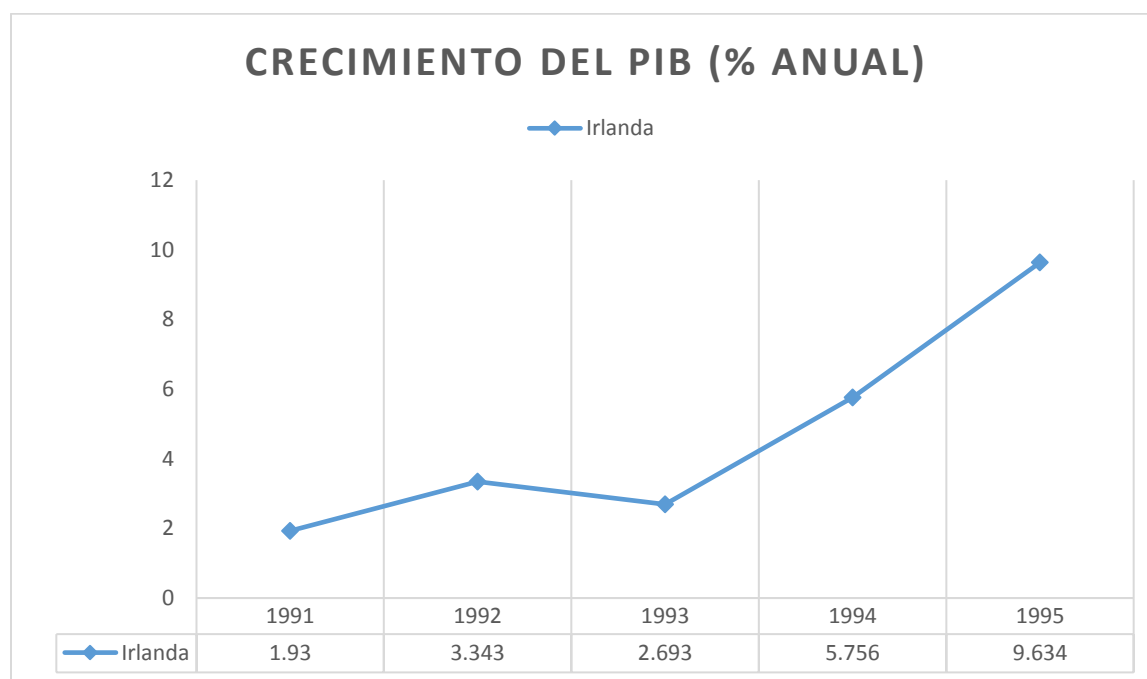
Si bien la economía irlandesa se apegó al modelo globalizado de liberalización económica, como hemos mencionado anteriormente se basa en el principio de incentivar la competencia, la eficiencia y la productividad para alcanzar el crecimiento hacia el exterior. Va de la mano de la reducción de costos y los trámites para la apertura de negocios, la obtención de insumos a menores precios, así como un menor costo para los exportadores; los consumidores, del mismo modo serían beneficiados al tener acceso a mayor cantidad de bienes a un menor costo, incrementando el bienestar de las familias. (González, S.f)

Podemos establecer tres puntos vitales para que una economía basada en la liberalización económica logre surgir, sin necesidad de eliminar la producción nacional. Como lo explicó Gonzales (s.f) estos tres elementos, la eficiencia, la competencia y la productividad trabajan de una manera intrínseca; la competencia, cuando Irlanda firma el Tratado de Maastricht su economía comienza a tener una apertura total, y las empresas nacionales deben competir contra empresas francesas, alemanas e italianas directamente, por lo cual es importante generar avances tecnológicos y mano de obra calificada para mantener a flote las empresas estatales.

Muy de la mano de la competencia, está la eficiencia y la productividad de las empresas ya que al mismo tiempo estas deben de ser capaces de producir la misma o mayor cantidad de bienes día con día, para poder satisfacer la demanda. Esto es nivel externo y por parte de las empresas, pero a nivel interno, el gobierno debe de abogar a una disminución de los aranceles para importación de bienes y servicios, y una eficiente red vial o de transporte de mercancías que le permita un adecuado adelanto del mercado.

Y el desarrollo fue notorio durante los primeros años de implementación de la Unión Europea (UE) de manera conjunta con el modelo de liberalización económica, el transporte libre de mercancías le permitieron a los países en vías de desarrollo, fortalecerse, en el caso de Irlanda, su economía se encontraba en una época de transición. Gracias al mejoramiento y fortalecimiento de la educación, el país logró migrar de una economía agrícola a una economía de servicios, sean farmacéuticos, científicos, seguros, pero especialmente financieros.

Gráfico 2.4



Fuente: Elaboración propia (2017) Datos: Banco Mundial

El crecimiento económico de la República de Irlanda se materializa, a partir de su incorporación y con la entrada en vigor del Tratado Maastricht, en 1993 la economía paso

de tener un crecimiento de un 2.6% a un 9.6% en 1995. Los recortes de los impuestos fueron un componente crítico, que le permitieron diferenciar a Irlanda de la Gran Bretaña de la época, la cual dio un giro drástico contra el corporativismo, y gran parte del progreso.

Otra de las razones del auge irlandés, fue el boom de la Inversión Extranjera Directa, atraídos por el bajo costo y la política de casi cero impuestos, se comenzaron a establecer en territorio celta, empresas como Polaroid y Getaway, ambos de alta tecnología, aunado a los fabricante de software como Intel, y posteriormente ordenadores como Apple y Google, permitieron el desarrollo de una mano de obra calificada. Irlanda llegó al punto de poner un impuesto corporativo, de un 12,5% para todas las empresas, el más bajo entre todos los países desarrollados. (The Economist, 2004)

Y es que Irlanda, se convirtió en un paraíso para la inversión extranjera, según reportes del Doing Business del Banco Mundial, es necesario solamente tres procedimientos legales, y de cinco a diez días de espera para realizar el trámite, colocaron al país entre los mejores y más fáciles para hacer negocios. El empresario tiene un papel fundamental dentro de la economía, y los irlandeses supieron explotar tal virtud, para el desarrollo social.

Para Powell (2003) la relación entre empresarios y crecimiento económico es inevitable, ya que el primero es un motor interno de crecimiento y desarrollo económico, generando riqueza y empleo. Los empresarios aprovechan las oportunidades de obtener mayores ganancias y crean nuevas oportunidades de inversión, Holcombe (1998) sostiene, a los empresarios como un motor de nuevas oportunidades de desarrollo:

*“Cuando se ve al empresario como el motor del crecimiento, se enfatiza en crear un ambiente dentro del cual se crean oportunidades para la actividad empresarial. Sin lugar a dudas el capital humano y físico siguen siendo elementos dentro del proceso productivo, pero ellos por sí solos no generan desarrollo económico. Al contrario, un ambiente institucional que estimula la empresarialidad es lo que atrae al capital humano y físico, de*

*ahí es que la inversión y el crecimiento están estrechamente correlacionados. Cuando se toma en consideración el papel fundamental de la empresarialidad, es aparente que el énfasis debe radicar en las instituciones de mercado en lugar de los elementos de la función de producción.” (Citado por B. Powell, 58-59)*

El impuesto corporativo de Irlanda, le permitió atraer gran cantidad de inversión, el objetivo del impuesto, es dinamizar la economía; y es que las empresas residentes de Irlanda y los establecimientos de las empresas extranjeras reciben el mismo trato con respecto al Impuesto de Valor Agregado (IVA).

Una empresa con residencia fiscal en Irlanda, está sometida al impuesto de sociedades sobre beneficios a escala mundial, pero jurídicamente, en Irlanda es automáticamente considerada como residente a nivel de impuestos, cuando una sociedad es también considerada como residente para los impuestos irlandeses si está dirigida o controlada desde el país. (Banco Santander , 2017)

Al día de hoy, según datos de la Cámara de Comercio Estados Unidos – Irlanda, en la actualidad hay más de 700 empresas estadounidenses en territorio Irlandés. A principio las reducciones del gasto del gobierno tuvieron el propósito de resolver la crisis fiscal y no de alcanzar una reducción sustancial del aparato estatal.

Gracias, a las varias reducciones en los impuestos y el crecimiento económico, Irlanda goza de una de las tasas impositivas más bajas que ningún otro país europeo, exceptuando a Luxemburgo. El fuerte crecimiento a principios de los noventa, catapultó al país entre los más desarrollados del mundo y planteando un nuevo modelo a seguir para los países en vías de desarrollo.

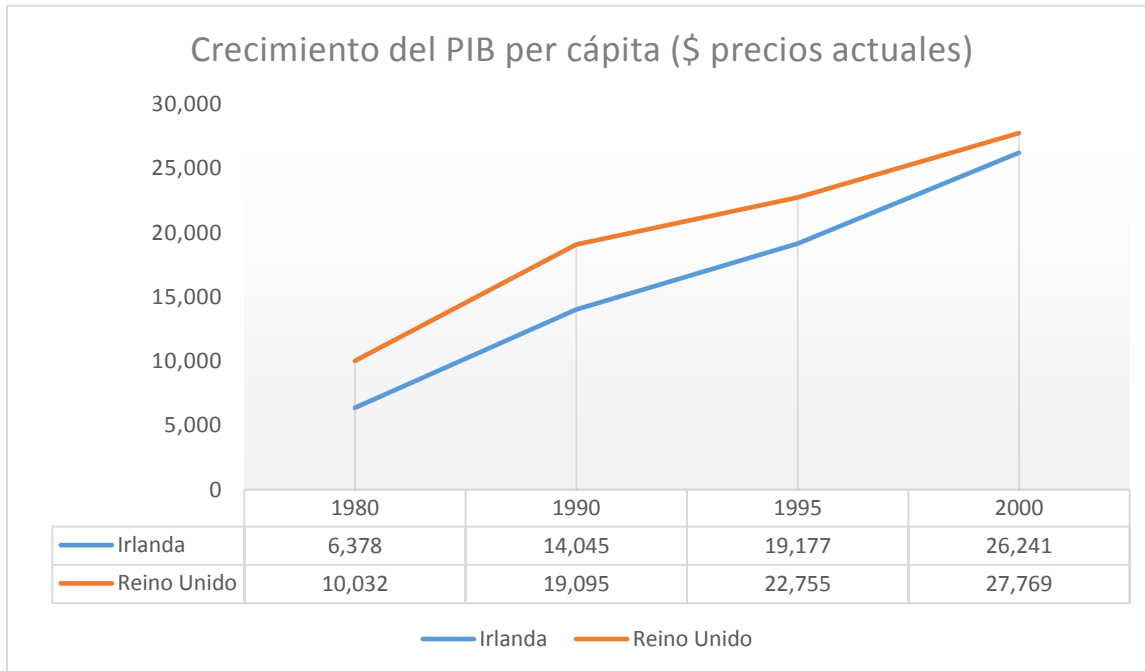
Si bien, las decisiones del gobierno fueron las correctas y en el momento adecuado, los factores como el consenso nacional, la reducción de impuestos y la entrada a la Unión Europea, la coyuntura les permitió coincidir en tiempo y espacio, para poder así, aprovechar de una mejor manera un mundo globalizado. De hecho a estos tres factores le podemos sumar el factor más importante, la liberalización económica, anteriormente las restricciones al comercio internacional y las regulaciones internas traban el accionar

del mercado; la inflación y los impuestos les quita riqueza a los ciudadanos, con las nuevas medidas junto a la globalización, permitieron el desarrollo del PIB per cápita en más de 200%, el cual refleja aproximadamente el nivel de vida de la población. (Powell B. , 2003)

En un mundo globalizado, la liberalización económica es su mejor sinónimo, Irlanda crearía una empresa estatal dedicada a la promoción de las exportaciones irlandesas alrededor del mundo, Enterprise Ireland, posee 34 cedos distribuidas en los distintos continentes del globo, y busca incentivar y promocionar las pequeñas empresas irlandesas. La agencia invierte en proyectos comerciales promisorios a futuro en universidades, brindando asistencia financiera para su respectivo desarrollo, posteriormente Enterprise Ireland vende sus acciones a cualquier empresa oferente, y puede recuperar gran parte de su inversión original; puede recaudar aproximadamente \$100 millones de dólares en un buen año, solamente en la venta de las acciones de las empresas que formó. (Oppenheimer, 2006)

El aumento de la libertad económica, permite que Irlanda mejore su calificación en el Índice de Libertad Económica del Fraser Institute (2014). El estudio mide, desde el tamaño del estado y su interferencia en la economía, el sistema legal y el comercio internacional del país, justamente la evolución de Irlanda es excepcional para 1970 los irlandeses ocupaban la posición 13 con una calificación de 6.75 sobre 10, para 1980 cayó tres lugares y su calificación llegó a ser de 6.42 sobre 10, para la década 1990, cuando se comienza a desarrollar el crecimiento del “tigre celta” ya era la quinta economía más libre del mundo y su calificación llegó a ser de 8.25 sobre 10.

Gráfico 2.5



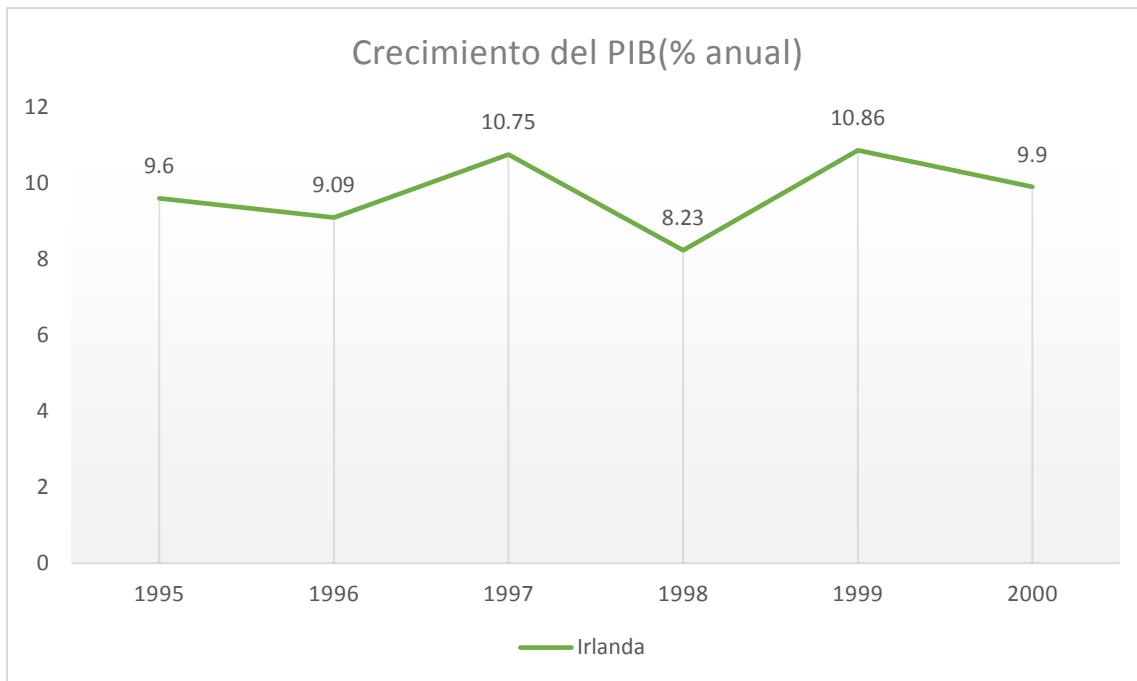
Fuente: Elaboración Propia (2017), datos del Banco Mundial y OCDE

El nivel de vida presentaba un acelerado crecimiento, la población irlandesa pasó a ser una de las más pobres de toda Europa, a tener un ingreso PIB per cápita similar al del Reino Unido en cuestión de 10 años, cuando su crecimiento fue constante y estable, esto permitió generar confianza en la economía, logrando expandirse hasta un 80% durante la década de 1990.

Al tener un ingreso mayor, se traduce en que los ciudadanos consuman o adquieran mayores bienes materiales, esto puede significar mayor compra de automóviles, viviendas, inversiones, marcas de vestir de lujo. Si bien la economía se dinamiza, permite un crecimiento real de la economía, ya que los salarios de las personas eran mejores por ende no debe recurrir al crédito para poder adquirir dichos bienes.

Pero este crecimiento era visto con recelo en el país vecino, Reino Unido, siempre habían visto a Irlanda como el pobre hermano menor, dependiente y a la sombra del crecimiento británico. El progreso irlandés, hizo que la relación entre Irlanda y Reino Unido fuera de amor y desamor, puesto que implicaba un nuevo competidor económico, con atractivas tasas impositivas, que produjo la migración de muchas empresas hacia la isla esmeralda.

Gráfico 2.6



Fuente: Elaboración Propia (2017), datos del Banco Mundial y OCDE

El crecimiento medio sostenido de un 9% supuso una nueva marca, a nivel mundial ningún país, se había desarrollado con pasos de gigante por tanto tiempo prolongado, incluso Kieran Donoghue, jefe de planeamiento de la Agencia de Investigaciones y Desarrollo de Irlanda mencionó “todo esto lo hicimos sin la ayuda del Fondo Monetario Internacional (FMI)... simplemente llegó un punto en el que decidimos en que el capitalismo nacional había sido un fracaso, favoreciendo a las élites. Entonces decidimos apostarle al comercio internacional, como el capitalismo norteamericano, estimular el riesgos y los emprendedores” (citado por Oppenheimer, 2006; p96)

A pesar de que Irlanda, fue sujeto de aportes millonarios por parte de la Unión Europea, fueron las decisiones propias, como el cambio del modelo económico, la reducción de impuestos, y el Acuerdo Social; es por eso que Donoghue, menciona que el gobierno se siente orgulloso de haber logrado el ascenso económico sin ayuda o sin la imposición de reglas sobre la economía de los organismos internacionales como el FMI o el Banco Mundial.

Pero para Irlanda, durante la década de los 1990, no todo fue tan fácil como aparenta, las críticas hacia su modelo económico globalizado no se hicieron esperar y el éxito de su magnífico crecimiento generaba más dudas que convencimientos, el gobierno tuvo que luchar contra estigmas de alteración de datos y las presiones de potencias europeas que pedían un competencia justa, dentro del mercado común europeo.

A nivel global, Irlanda, tuvo que lidiar con los dos potencias asiáticas que se desarrollaban en el momento, India y China, ambos generaban mano de obra calificada a muy bajo costo, por la dimensión de la población y el riesgo competitivo que con lleva mantener una población que se acercaba el billón de personas, por lo que muchas empresas terminaron por migrar hacia el oriente. La ciudad de Cork, en el sur de Irlanda, fue testigo de la amenaza asiática, la empresa Apple en 1977, poseía 1.800 empleados en su planta de producción, pero en los años siguientes la empresa de capital norteamericano trasladaría gran parte de su planta a Taiwán donde los costos de producción eran mucho menores.

La ciudad de Cork, observó cómo la economía colapsaba, ante el cierre de la planta de ensamblaje, después de negociaciones, Apple transformó su planta en un centro de investigación y de servicios regional, con 1.400 empleados, con salarios mucho más competitivos y mejor remunerados, a pesar del colapso económico se evidenció durante la transformación económica. (Oppenheimer, 2006)

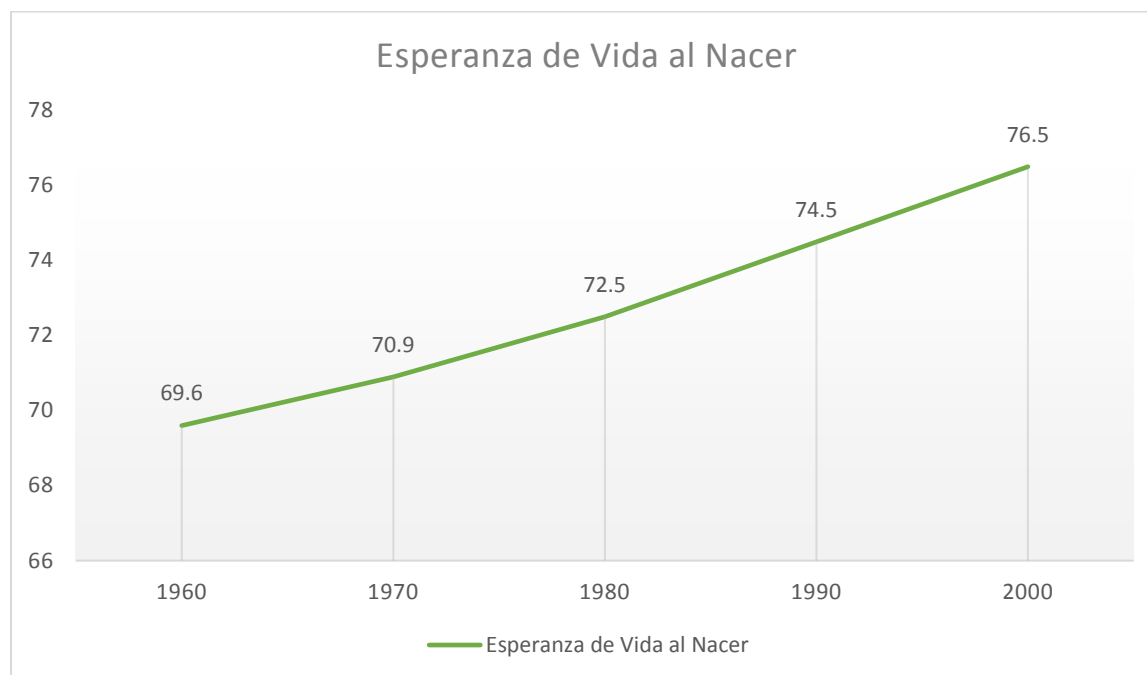
Otro de los grandes problemas que debía resolver el gobierno, era la inmigración, el gobierno irlandés había experimentado normalmente grandes índices de emigración, ante la falta de oportunidades laborales, pero a lo largo de la década de los 90 el crecimiento promedio anual de la población fue de 1%, con el ingreso de aproximadamente unos 47 mil inmigrantes. (Powell B. , 2003)

El ascenso vertiginoso de la población, produjo grandes congestionamientos viales en las ciudades principales, la llegada de más inmigrantes en busca de mayores oportunidades de empleo saturó los servicios de salud y la expansión demográfica de la capital fue rápida. Justamente como menciona Oppenheimer (2006) Son problemas propios del desarrollo, que la mayoría de los países estancados preferirían al desempleo, la criminalidad y la pobreza.

Incluso The Economist (2004) se cuestionó el auge del “Tigre Celta” y lo catalogó de irreplicable, desde las subvenciones europeas hasta la coyuntura histórica, que permitió que Irlanda se transformara en una de las economías más ricas de la UE; los estímulos de las bajas tasas de interés que vienen con la moneda única europea, no se repetirá. Incluso el portal económico, se refiere a que el milagro irlandés es atribuible a una mayor producción y no a un crecimiento en la productividad, y es que en el papel parece imposible que una economía que había pasado más de 50 años sumida en la ineficiencia, mal organizada y completamente estatista, logró reorganizarse en menos de 15 años mantiene un impulso de crecimiento digno de emular.

Por otro lado, expertos y analistas ven el crecimiento de Irlanda como “demasiado bueno para ser verdad”, que los indicadores estaban manipulados o lo menos exactos posibles, un argumento recurrente es que el PIB de Irlanda es más alto que su Producto Nacional Bruto (PNB), esto porque el primero incluye las ganancias que las extranjeras envían a sus filiales en el exterior por lo que no es sujeto de medición. Pero si observamos otros indicadores, reflejan el dramático crecimiento de Irlanda durante la década de los 90, por ejemplo la facilidad para poder hacer negocios, el aumento de la educación, la esperanza de vida al nacer pasó de 72 años en 1980 a 76 años en 1990, independiente de las estadísticas señalan un crecimiento en la economía irlandesa durante los años noventa. (Powell B. , 2003)

Gráfico 2.7



Fuente: Elaboración Propia (2017), datos del Banco Mundial y OCDE

La profecía de Sean Lemass ex primer ministro irlandés se había cumplido “una marea en alza hace subir todos los barcos” (citado por Oppenheimer, 2006; p92) ejemplificando que una época de bonanza bien aplicada, permite el ascenso social de todas las clases. Y es que en Irlanda el desempleo se había reducido hasta un 4% y la pobreza extrema pasó a un 5%.

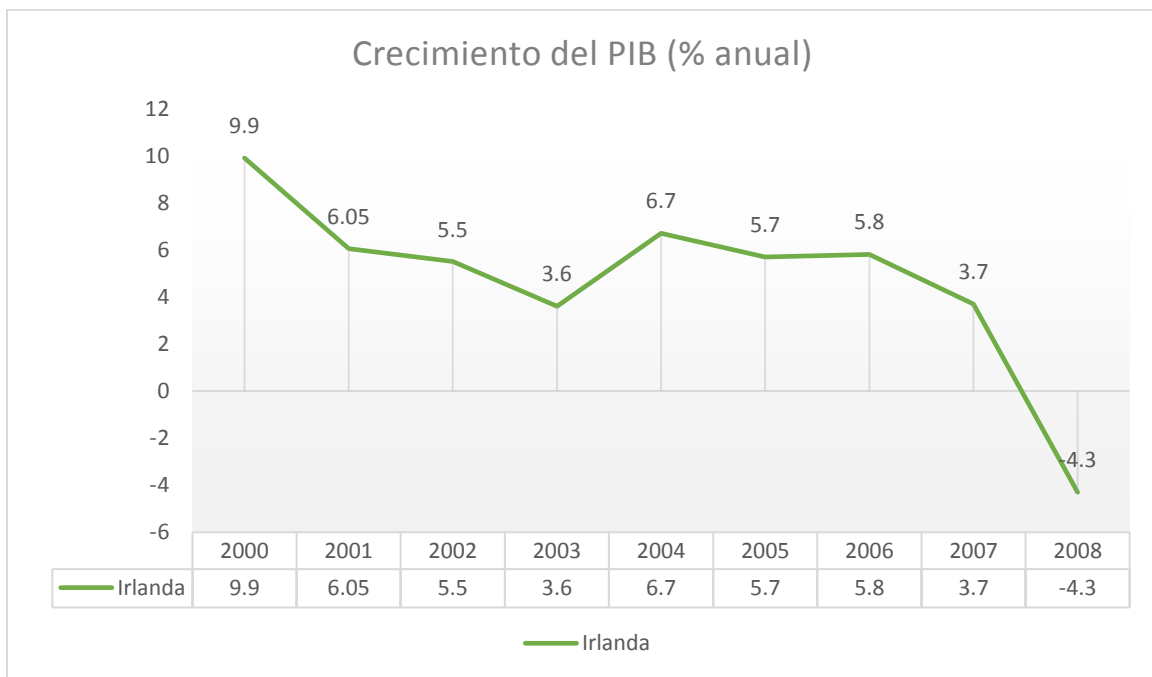
Irlanda, no solamente había experimentado un crecimiento económico, sino que la población era sujeta de desarrollo y movilidad social, los resultados fueron alentadores, al punto que la economía irlandesa, en la actualidad goza de altos índices de desarrollo humano, posicionándolo entre los países más libres de mundo. En cuestión de doce años Irlanda pasó de ser el vecino pobre del Reino Unido, con una economía agrícola, a ser un país ejemplar de progreso, con tecnología de punta y con una mano de obra altamente calificada, justamente como Lemass había predicho.

En la actualidad la economía irlandesa se puede comparar con una boya en el mar, donde Irlanda sería la boya y la economía global o el mercado internacional sería el mar, la boya nunca se hunde, pero si sube y baja dependiendo la marea. Tener una economía

globalizada y dependiente de las fluctuaciones del mercado internacional hace que Irlanda sea vulnerable a las recesiones, pero también sale beneficiada cuando el mercado internacional se encuentra en bonanza.

Tanto así que en siglo XXI la economía irlandesa tuvo un descenso en su crecimiento, en comparación a los demás países de Europa, seguía teniendo un crecimiento envidiable y prolongado. Si bien el mundo entraría en una etapa de recesión prolongada, la cual culminaría en una de las crisis económicas más graves de la historia, solamente superada por la crisis de 1929.

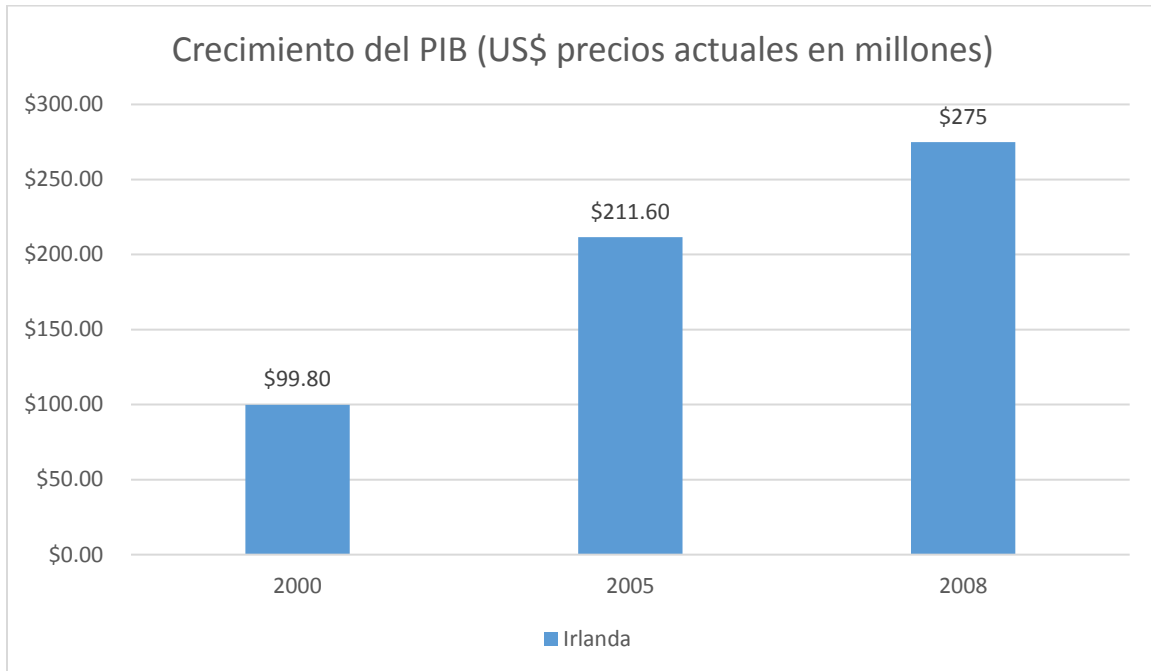
Gráfico 2.8



Fuente: Elaboración Propia (2017), datos del Banco Mundial; consultado el 24 de junio del 2017

Ya para el 2001 el PIB presentaba un rezago en comparación al crecimiento del primer año del siglo XXI, pasó de un 9.9% a un 6.05% en un año y para el 2003 ya era un 3.6% de crecimiento anual, en términos de precios el PIB creció de \$99,8 mil millones de dólares en el año 2000 a \$211,6 mil millones de dólares en 2005 y para cuando la crisis estalló en el 2008 el PIB era de \$274,9 mil millones de dólares. Al ser altamente globalizada se ve afectada por la especulación y la volatilidad del mercado.

Gráfico 2.9



Fuente: Elaboración Propia (2017) datos del Banco Mundial; consultado 24 de junio del 2017

Un periodo entre los años del 2002 al 2008 el crecimiento de la economía irlandesa se mantuvo, pero no se basaba en exportaciones, como en el periodo del Tigre Celta, sino que su crecimiento era muy artificial, ya que se basaba en el crecimiento de construcción. Este “boom” fue financiado, gran parte por el sector bancario; a la postre este terminaría en la crisis inmobiliario en 2008, el PIB de Irlanda, decrecería en un -4.3%, siendo la peor marca registrada, en los últimos años, produjo un incremento del presupuesto del gobierno, el cual decidió gastarlo en el incremento de salarios y beneficios para poder mantener la economía del país. (El Herald, 2014)

A pesar de que la crisis del 2008, y su grave impacto en la economía irlandesa, el gobierno significaba un periodo normal y que era solamente cuestión de tiempo para poder recuperarse, si bien muchas de las empresas recortaron personal, la mayoría se mantuvo en el país, siempre pensando en las atractivas tasas impositivas, no fueron elevadas a pesar del problema económico.

En cuestión de dos años Irlanda ya presentaba sus primeros índices de crecimiento, después de la recesión, en el 2010 el PIB tuvo un crecimiento de un 2% y para el 2014

ya se hablaba de un crecimiento de un 8%, aunque los números eran alentadores parecían estar fuera de lo ordinario, especialmente cuando en el 2015 Irlanda presentó un crecimiento económico de un 26.4% un número exorbitante en comparación a la situación de la economía mundial, todavía no habían índices de mejora, por lo cual muchos se cuestionaban si era el resurgimiento del tigre celta.

Aunque la cifra fue corroborada por el Banco Mundial y la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE), según analistas, el crecimiento record se debe al aumento de activos de las grandes transnacionales que están fusionándose con compañías irlandesas, para poder beneficiarse de la tasa de impuestos corporativos (12.5%). El impacto es evidente cuando se compara el Producto Interno Bruto (PIB), que mide el tamaño de toda la economía, con Producto Nacional Bruto (PNB) que mide aquella actividad económica que se atribuye empresas o propietarios irlandeses, el PIB irlandés es de \$274 mil millones de dólares, el PNB es de solamente \$200 mil millones de dólares, esto refleja que una diferencia de aproximadamente de \$74 mil millones de dólares pertenecen a las ganancias de empresas extranjeras y no propiamente a un desarrollo de la economía. (BBC Mundo, 2016)

Irlanda era ahora uno de los mayores centros tecnológicos y de la industria farmacéutica del mundo. En poco tiempo había logrado convertirse en la plataforma de exportación a la Unión Europea, África y Asia de las principales multinacionales de la industria de la informática y farmacéuticos, como las principales multinacionales, Pfizer, Intel, Microsoft, Oracle, Lotus, Merck e IBM. Unas 1.100 empresas multinacionales se habían instalado en el país en los últimos años, y su conjunto exportaban productos por unos \$60 mil millones dólares anuales. (Oppenheimer, 2006)

Si bien, la economía era sujeto de críticas, el crecimiento era real y significaba una recuperación para Irlanda, dicho sea de paso Oppenheimer especifica que la Irlanda actual no se compara en nada al país europeo de hace medio siglo, “el progreso se veía por doquier, a pesar de ser la capital más cara de Europa y de haber perdido el ímpetu de los noventa por la recesión mundial. Los automóviles en las calles colindantes eran en su mayoría nuevos, las avenidas estaban empezando a abrirse para la construcción de un sistema de tranvías de \$1.000 millones de dólares, la construcción de un puerto y

de un mega túnel para facilitar el tráfico de camiones con mercancías. Definitivamente a los irlandeses les estaba yendo muy bien”.

El éxito de Irlanda, es digno de estudio y de replicar en todos los países en vías de desarrollo, y cuatro pilares se erigen como los más importantes, que permitieron generar la leyenda épica del “Tigre Celta”, el Consenso Nacional o Acuerdo Nacional, el modelo de liberalización económica, la firma del Tratado de Maastricht y la educación.

Para los detractores del éxito irlandés, y que especulan que la culminación del triunfo económico se debió a los miles de millones destinados por la Unión Europea. Si los subsidios fueron realmente la causa del crecimiento, se esperaría que otros países pobres tengan altas tasas de crecimiento económico. Por ejemplo, los subsidios no han ayudado en la economía española y mucho menos a los helénicos.

Finalmente, Irlanda ilustra lo mejor del desarrollo. (Rubio, 2005) En lugar de sumirse en el letargo económico o de lamentarse de que la globalización no permitía su desarrollo, los irlandeses enfrentaron el reto y ahora, gozan de un desarrollo pleno. Irlanda, demostró que las limitaciones no son económicas, sino mentales y políticas.

## **Conclusiones.**

La evolución económica o la historia económica de la República de Irlanda, es digna de estudiar y de replicar. Un país con menos de cien años de independencia, pasó a ser la tercera nación más pobre de Europa, a ser el abanderado en crecimiento y desarrollo del continente europeo. Si bien, como hemos delimitado en la presente investigación la podemos dividir en tres ciclos económicos, que marcaron al pequeño país europeo.

La incógnita de muchos especialistas y en la cual se centró la presente investigación, es si el ingreso a la Unión Europea (1992) más la implementación del modelo de liberalización económica, significaron grandes cambios a la economía irlandesa.

Si bien el ingreso a la Unión Europea, supuso un pilar para el éxito económico de la República de Irlanda, no se trata de un pilar fundamental, puesto que anteriormente el gobierno irlandés fue parte de la Comunidad Económica Europea, en 1973, si bien estableció tratados de comercio que mejoraron la economía del país, pero estos no supusieron grandes cambios, más que en el aumento de las exportaciones y no así en el desarrollo del país.

La liberalización económica de Irlanda, tuvo un mayor impacto en el progreso social de los irlandeses, ya que, reducir los impuestos al mínimo, brindar ventajas para la creación de nuevas empresas, poner como objetivo la atracción de empresas altamente calificadas, además de mantener en mínimo la intervención del Estado en la economía dio tranquilidad a los empresarios para poder invertir y desarrollar sus empresas, generaron empleos calificados y altamente remunerados que permitieron el desarrollo social.

Tanto el modelo de liberalización económica como el ingreso a la Unión Europea, van de la mano, en el desarrollo irlandés, hay dos factores, que generaron un mayor impacto dentro del cambio de ciclo económico, hablamos justamente del Acuerdo Social o Consenso Nacional, y el desarrollo de la educación. Fueron dos bastiones elementales y necesarios que ayudaron a experimentar el rápido crecimiento de la República de Irlanda.

La educación fue otro elemento esencial para generar la movilidad social, antes de experimentar el desarrollo, Irlanda generaba grandes flujos de emigración, en especial a Estados Unidos y Reino Unido, por las pocas ofertas laborales y la posibilidad de trascender dentro del país, era muy limitado. La inversión en educación secundaria y la universitaria, generó mano de obra calificada y una sociedad dependiente del estado, ya que la población al tener mayor liquidez, podría acceder a servicios privados como salud o educación.

Por otra parte, el Consenso Nacional, permitió el fortalecimiento y la consolidación del modelo de liberalización económica, al poner como prioridad el desarrollo del sector secundario y del sector terciario de la economía. La alianza de los empresarios, sindicatos y gobierno para tomar una decisión de supervivencia fue determinante para la atracción de Inversión Extranjera Directa (IED).

Si bien estos cuatro elementos permitieron el ascenso exponencial de la República de Irlanda, es importante recalcar, que dichos elementos no por si solos no hubieran podido hacer que el crecimiento de Irlanda, sea el mismo que fue representado durante la década de los noventa.

Pero dentro todas las ventajas que conlleva el modelo económico irlandés, siempre hay aspectos por analizar, los cuales representan ciertas falencias dentro del mismo, por ejemplo: una economía altamente dependiente del mercado internacional o la globalización o depender de un organismo internacional, como la Unión Europea y sus subsidios.

La dependencia económica de un Estado, a la volatilidad del mercado o la globalización hacen que el crecimiento y desarrollo de un país sea altamente frágil, tal y como le sucedió a Irlanda, durante la crisis del 2008, cuando se estancó su progreso y la deuda creció hasta superar el 100% en relación al PIB. Igualmente como depender de un organismo internacional, el cual dirige la política económica de los países miembros bajo las reglas del Banco Central Europeo.

Esto hace que el país sea más vulnerable, al cambio de los ciclos económicos mundiales, y los detractores del modelo, se han valido de estos argumentos para anular el desarrollo

y el crecimiento irlandés, durante los últimos años. Lastimosamente, para ellos, los indicadores muestran lo contrario, un país que pasó de ser la sombra de una potencia, a tener uno de los PIB per cápita más altos de toda Europa, con altos índices de desarrollo humano, y libertad individual, colocan a los irlandeses dentro de los países más desarrollados del mundo.

La lección que nos deja la evolución del “Tigre Celta” es que las oportunidades y el progreso no llegan por si solas, reconocieron que la adhesión a la UE no les significaba un mejor nivel de vida, ni mucho menos significaría un crecimiento. Comprendieron que para salvar al país y desarrollar el nivel de vida, debían de actuar y reformar a las políticas nacionales.

## Recomendaciones

Uno de los retos a futuro para el gobierno irlandés, es mantener estable la economía interna del país en caso de una crisis económica mundial, como sucedió en 1929, 1973, 1979 y 2008. Si bien las empresas transnacionales se fusionan con empresas locales (irlandesas) para obtener todos los beneficios de fiscales, esto no obliga a las grandes firmas mantenerse dentro del territorio, por lo cual es muy sencillo llegar a altos índices de desempleo.

Una de las soluciones, es fortalecer las empresas locales, especialmente en el sector primario y secundario, durante una época de fuerte contracción económica, estos sectores se encargarían de reducir el impacto de la crisis; de igual manera los estados tienden a incrementar el gasto público para generar demanda dentro de la economía (modelo keynesiano), pero perfectamente se pueden mantener los impuestos o aranceles bajos, para evitar el exilio de las empresas transnacionales.

El modelo económico irlandés, es digno de replicar en los países en vías de desarrollo, si bien, parte de su progreso es gracias a la coyuntura del momento, como el ingreso a la Unión Europea. Existen muchas similitudes con los estados que busca la riqueza en sus naciones y llegar a posicionarse como grandes potencias.

Por lo tanto, Irlanda, debería de promover su modelo, mediante la creación de una Agencia Internacional Irlandesa para el Desarrollo de los Estados, aplicando una serie de guías o recomendaciones a las naciones en vías de desarrollo, fortaleciendo a las empresas locales y ayudar a la incorporación de mayor IED, acoplándose dentro de la globalización y sus demandas en la actualidad.

Esto para fortalecer el modelo irlandés, y que muchos estados se logren identificar con Irlanda, incluso la misma agencia se podría encargar de becar estudiantes en el extranjero para que estudien, analicen y eventualmente apliquen el modelo dentro de sus países.

Un ejemplo, es Costa Rica, si analizamos la situación económica, política y social de nuestro país en la actualidad, tenemos grandes similitudes, en comparación a la gran

crisis que sumió al gobierno irlandés desde la década de los setenta. Por tal motivo, aplicar las políticas irlandesas, en especial el acuerdo social, para que involucre los sectores productivos, el gobierno y los sindicatos sería esencial para el progreso y desarrollo del país.

La disminución a los aranceles de importación y eliminar los beneficios o subsidios a empresas nacionales, y someterlas al mercado internacional o al libre mercado, ayudaría a la atracción de IED; Costa Rica ya cuenta con una mano de obra calificada y gran parte de la población cuenta con estudios universitarios, lo cual supondría una ventaja frente a varios países de la región.

De igual manera, la integración regional, para Costa Rica, sería un paso gigantesco establecer una unión aduanera con varios países vecinos, como es el ejemplo de Panamá. Los panameños cuentan con el canal interoceánico, por lo que una unión aduanera entre ambos países, permitiría el desarrollo de las regiones del pacífico y caribe sur, dado su cercanía con el canal, lo cual descentralizaría la Gran Área Metropolitana y generaría un desarrollo uniforme, en el territorio nacional.

## Referencias Bibliográficas

- Análisis Macroeconómico. (s.f). *Modelo Keynesiano*. Obtenido de <https://poraquipasocompadre.files.wordpress.com/2016/03/el-modelo-keynesiano.pdf>
- Banco Central de Irlanda. (sf). Obtenido de <https://www.centralbank.ie/statistics/interest-rates-exchange-rates>
- Banco Mundial. (2017). *GDP*. Obtenido de <http://data.worldbank.org/indicador/NY.GDP.MKTP.CD?contextual=default&end=2000&locations=IE&start=1960&view=chart>
- Banco Santander . (2017). *IRLANDA: FISCALIDAD*. Obtenido de <https://es.portal.santandertrade.com/establecerse-extranjero/irlanda/fiscalidad>
- BBC Mundo. (2016). *Cómo Irlanda se convirtió en la economía con mayor crecimiento del mundo (sin que nadie lo notara)*. Obtenido de <http://www.bbc.com/mundo/noticias-36800344>
- Bermudez, Á. (5 de Junio de 2014). Obtenido de Guerra de los Seis Días: el conflicto relámpago ocurrido hace medio siglo entre Israel, Egipto, Jordania y Siria que cambió para siempre Medio Oriente: <http://www.bbc.com/mundo/noticias-internacional-40139818>
- Bradley, J. (1999). *The History of Economic Development in Ireland, North and South* . Obtenido de <http://www.britac.ac.uk/pubs/proc/files/98p035.pdf>
- Claro, A. R. (2001). *El papel de la OPEP en el comportamiento del mercado petrolero internacional*. Obtenido de <http://archivo.cepal.org/pdfs/2001/S0103287.pdf>
- Consejo de las Comunidades Europeas. (1992). *Tratado de la Unión Europea*. Obtenido de [https://europa.eu/european-union/sites/europaeu/files/docs/body/treaty\\_on\\_european\\_union\\_es.pdf](https://europa.eu/european-union/sites/europaeu/files/docs/body/treaty_on_european_union_es.pdf)
- Economipedia. (2015). Obtenido de <http://economipedia.com/definiciones/balanza-cuenta-corriente.html>
- El Heraldo. (2014). *Irlanda: el milagro de su recuperación económica*. Obtenido de <https://www.elheraldo.co/economia/irlanda-el-milagro-de-su-recuperacion-economica-146272>
- EY. (2015). *Worldwide VAT, GST and Sales Tax Guide*. Obtenido de [http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/Worldwide-VAT-GST-and-sales-tax-guide-2015/\\$FILE/Worldwide%20VAT,%20GST%20and%20Sales%20Tax%20Guide%202015.pdf](http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/Worldwide-VAT-GST-and-sales-tax-guide-2015/$FILE/Worldwide%20VAT,%20GST%20and%20Sales%20Tax%20Guide%202015.pdf)

- Fernandez, J. J. (10 de Marzo de 2016). *El Flat Tax*. Obtenido de [http://www.elfinancierocr.com/blogs/la\\_riqueza\\_de\\_las\\_naciones/Flat\\_Tax\\_7\\_917378258.html](http://www.elfinancierocr.com/blogs/la_riqueza_de_las_naciones/Flat_Tax_7_917378258.html)
- Fraser Institute . (2014). *Economic Freedom*. Obtenido de <https://www.fraserinstitute.org/economic-freedom/map?page=map&year=1995>
- García, A. S. (s.f.). *Integración, teoría y procesos, Bolivia y la Integración*. Obtenido de 2010: <http://www.eumed.net/libros-gratis/2010e/814/Cooperacion%20Economic%20Internacional.htm>
- García, J. M. (s.f). *La Comunidad Europea: antecedentes históricos, realidad actual y perspectivas a futuro*. Obtenido de [http://www.unizar.es/centros/eues/html/archivos/temporales/02\\_AIS/AIS\\_02\\_12.pdf](http://www.unizar.es/centros/eues/html/archivos/temporales/02_AIS/AIS_02_12.pdf)
- Gonzales, C. J. (2003). *Las teorías de la cooperación internacional dentro de las relaciones internacionales*. Obtenido de <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=72620305>
- González, A. H. (S.f). *La Liberalización económica y la estabilidad macroeconómica: modelo fracasado de desarrollo*. Obtenido de <http://www.ejournal.unam.mx/ecu/ecunam18/ECU001800604.pdf>
- Gutierrez, J. P. (sf). *Inversión Extranjera Directa*. Obtenido de <http://www.expansion.com/diccionario-economico/inversion-extranjera-directa.html>
- Held, D. (1997). *La Democracia y el Orden Mundial*. Obtenido de [http://www.terras.edu.ar/biblioteca/10/10ECP\\_Held\\_Unidad\\_5.pdf](http://www.terras.edu.ar/biblioteca/10/10ECP_Held_Unidad_5.pdf)
- Hidalgo, J. C. (2016). *El consenso irlandés*. Obtenido de [http://www.nacion.com/opinion/columnistas/consenso-irlandes\\_0\\_1589041085.html](http://www.nacion.com/opinion/columnistas/consenso-irlandes_0_1589041085.html)
- Huamani, C. A. (2010). *APLICACIÓN DE UN MODELO DE DIRECCIÓN ESTRATÉGICA EN ÉPOCAS DE CRISIS, ESTUDIO DE CASO: AGROEXPORTADORA DE PERÚ*. Obtenido de <http://www.eumed.net/libros-gratis/2010e/837/Crisis%20del%20petroleo%20de%201979.htm>
- Ikenson, D. J. (Julio de 2013). *EE.UU.: Proteccionismo textil en el Acuerdo de Asociación Transpacífico*. Obtenido de <https://www.elcato.org/eeuu-proteccionismo-textil-en-el-acuerdo-de-asociacion-transpacifico>
- Insua, I. M. (2008). *El milagro Irlandés: Crecimiento basado en la apertura y libertad económica*. Obtenido de <http://200.16.86.50/digital/33/tesis/t0005000.pdf>
- Lane, P. (Abril de 1999). *Disinflation, Switching Nominal Anchors and Twin Crises: The Irish*. Obtenido de <http://www.tcd.ie/iis/old-iis/pages/people/plane/pdf/disinf2.pdf>

- Lascoiti, E. L. (2009). *Crack 1929: Causas, desarrollo y consecuencias* . Obtenido de <http://www.revistainternacionaldelmundoeconomicoydelderecho.net/wp-content/uploads/CRACK-DE-1929-Causas-desarrollo-y-consecuencias.pdf>
- Libre Mercado. (2017). *Irlanda, obligada a recalcular su PIB para no dejar en ridículo a la zona euro*. Obtenido de [http://www.libremercado.com/2017-02-17/irlanda-obligada-a-recalcular-su-pib-para-no-dejar-en-ridiculo-a-la-zona-euro-1276592595/?utm\\_source=dlvr.it&utm\\_medium=facebook](http://www.libremercado.com/2017-02-17/irlanda-obligada-a-recalcular-su-pib-para-no-dejar-en-ridiculo-a-la-zona-euro-1276592595/?utm_source=dlvr.it&utm_medium=facebook)
- Maffeo, A. J. (2003). *La Guerra de Yom Kippur y la crisis del petróleo de 1973* . Obtenido de [https://www.iri.edu.ar/revistas/revista\\_dvd/revistas/R25/ri%2025%20hist%20Articulo\\_1.pdf](https://www.iri.edu.ar/revistas/revista_dvd/revistas/R25/ri%2025%20hist%20Articulo_1.pdf)
- McBreen, O. (sf). *La expansion economica irlandesa en los años 90*. Obtenido de <https://www.navarra.es/NR/rdonlyres/3481F937-1D4C-4256-83FD-522B2398764E/79826/McBreen.pdf>
- Norena, G. L. (2010). *El proximo escenario global: de Kenchi Ohmae, momento cumbre de su tejido teorico y la socializacion del paradigma de la economica global*. Obtenido de <http://repositorio.uide.edu.ec/bitstream/37000/692/1/%E2%80%9CEI%20proximo%20escenario%20global%E2%80%9D%20de%20Kenichi%20Ohmae.pdf>
- Ohmae, K. (21 de Marzo de 2005). *El proximo Escenario Global*. Obtenido de [http://desquer.ens.uabc.mx/afi/articulos/EI\\_Proximo\\_Escenario\\_Global\\_Kenichi\\_Ohmae.pdf](http://desquer.ens.uabc.mx/afi/articulos/EI_Proximo_Escenario_Global_Kenichi_Ohmae.pdf)
- Olmedo, R. P. (1999). *El despegue economico: Irlanda*. Obtenido de <http://www.ie.edu/pampillon/Articulos%20y%20Publicaciones/irlanda.pdf>
- Oppenheimer, A. (2006). *Cuentos Chinos: El engaño de Washington, la mentira populista y la esperanza de América Latina*. Buenos Aires, Argentina: Editorial Sudamericana.
- Pampillon, R. (1998). *Despegue Economico de Irlanda*. Obtenido de <http://www.ie.edu/pampillon/Articulos%20y%20Publicaciones/irlanda.pdf>
- Papageorgiou, C., & Sarwat, J. (2014). *¿Qué es el monetarismo?* Obtenido de <https://www.imf.org/external/pubs/ft/fandd/spa/2014/03/pdf/basics.pdf>
- Powell, B. (2003). *Libertad Economica y Crecimiento: El caso de Irlanda*. Obtenido de <https://www.elcato.org/libertad-economica-y-crecimiento-el-caso-de-irlanda>
- Powell, J. (2003). *El mito de Roosevelt y su Nuevo Trato*. Obtenido de <https://www.elcato.org/el-mito-de-roosevelt-y-su-nuevo-trato>
- República, B. d. (2013). *Banco Central de la República de Colombia* . Obtenido de <http://www.banrep.gov.co/es/contenidos/page/qu-producto-interno-bruto-pib>

- Rubio, L. (27 de marzo de 2005). *Irlannda: otro mundo*. Obtenido de <http://luisrubio.mx/wp/?p=1550>
- Salazar, F. B. (s.f). El Petróleo y la Crisis Económica Mundial: una mezcla explosiva. 36-43.
- Segarra, M. S. (2010). *La crisis economica de 1929: Roosevelt y el New Deal* . Obtenido de <https://revistasocialesyjuridicas.files.wordpress.com/2010/09/06-tm-08.pdf>
- The Economist. (16 de Octubre de 2004). *A survey of Ireland: The luck of the Irish*. Obtenido de <http://www.economist.com/sites/default/files/special-reports-pdfs/3260992.pdf>
- Torre, I. d. (sf). *La crisis bancaria irlandesa*. Obtenido de [file:///C:/Users/Sebas/Downloads/11329828680Cuaderno\\_44\\_ferros\\_4\\_119.pdf](file:///C:/Users/Sebas/Downloads/11329828680Cuaderno_44_ferros_4_119.pdf)
- Viñals, J. (1983). *Los Shocks de oferta y el proceso de ajuste macroeconómico* . Obtenido de <http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/PublicacionesSeriadas/EstudiosEconomicos/Fic/azul33.pdf>